

अंकाभिजची गरुड झेप...

पाच कोटी लोकांना सिद्ध जल देण्याचा धुळ्याच्या
अभिजित सूर्यवंशी यांचा संकल्प



Founder SCGT
Er. Madhavrao Bhide
Our Inspiration

SPIRITUAL
AWARENESS



BUSINESS
EDUCATION

BUSINESS
CONSULTING

TRANSFORMING ENTREPRENEURS TO BUILD SELF-SUSTAINING ORGANIZATIONS.

As per study 75% of Entrepreneur driven organizations shutdown business as the Entrepreneur stops working or dies. All SME Entrepreneurs struggle their entire life to build a 'Self-Sustaining' organization that will survive beyond them. But, they fail because they lack the Right Business Education, Expert Business Advice and Self-transformation skills to become an evolved business leader.

An Entrepreneur is the key source of 'energy' driving an organization. TransGanzation believes no amount of Business Education or Business Consulting will help an Entrepreneur unless he/she is able to transform oneself into a 'Spiritual Business Leader' who will be capable of evolving their organization beyond themselves.

TransGanzation is the only Spiritual Business Management program designed to transform Entrepreneurial Organizations into 'Self-Sustaining' organizations. The program offers a unique blend of Spiritual Awareness + Business Education + Business Consulting giving the Entrepreneur the right platform to transform their organization into a 'Self-Sustaining' and 'Constantly Evolving' organization. TransGanzation team with over 50 years of Business Management Experience will mentor this entire 'Organization Transformation' process along with the Entrepreneur.

If you are an Entrepreneur seeking a solution to build a 'Self-Sustaining' and 'Evolved Organization' then we would like to team-up with you. Let's meet up!

SAKSHATKAR

Sakshatkar is a intense Workshop for
Entrepreneurs to Transform their Organization
into a Self-Sustaining Organization.

16-18 Sep '22

Fountain Head, Alibaug

CALL: +91 70456 89864

Text <SCGT MEMBER> on 7045689864
to get special offer for Saturday club members

View our Program videos and learn more about us:

YouTube /transganzation www.transganzation.com



TRANSGANZATION
Enlightened Business Practices



अनुक्रमणिका



Respected Trustees	1
Board of Directors	2
लिडरशिप २०२२ - २०२४	3
सॅटर्डे क्लबची माहिती	4
सज्ज व्हा सेतुबंधनासाठी	5
अॅकाभिजची गरुड झेप कव्हर स्टोरी	7
मराठी उद्योजकता दिवस	10
कोरेगांव पार्क चॅप्टरचे उद्घाटन	14
पवई चॅप्टरचे उद्घाटन	15
संस्थेमधील हिरे	16
महाराष्ट्रीयन पाऊल पडते पुढे...	18
एका दिवसात ७५ वन-टू-वन करून	19
नेटवर्किमध्ये रोवला मानाचा तुरा	20
Transformation, NOT Change A new Paradigm!!	25
मरोळ एमआईडीसी चॅप्टरच्या	28
भूषण कुलकर्णीची यशोगाथा	31
दमदार दहिसर चॅप्टरचा श्रावण मेळावा	33
शनिवारवाडा चॅप्टरने आयोजित	35
केलेला बिझमित्र	40
Many problem one solution	41
Numeromagiic9 Mrs. Sonalli Vikas Gangan	43
आधुनिक भारतातील कार्यालये आणि कार्यप्रणाली	44
FOR HR POLICIES MANUAL	45
वन टू मेनी मुळे झाली ५० लाखांची डनडील	47
Meeting Schedule	48
सॅटर्डे क्लब मधील चॅप्टर्सची माहिती	49
सॅटर्डे क्लब मधील विविध सेल	50

ई मॅगझीन अंक ४

AUGUST 2022

SATURDAY CLUB TIMES MAGAZINE

सेतुबंधन विशेषांक

संचालक	: सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट
संस्थापक	: कै. माधवराव भिडे
संपादक	: उपेंद्र साळवी
संपादकीय मंडळ	: रश्मी गोखले, दिनेश थोरात, राजेश चौधरी, विद्या गोगटे, अनिल जोशी
कार्यकारी मंडळ	: माधवी हातवळणे, केतकी बंकापुरे, जमीर तांबोळी, तेजस चव्हाण कौस्तुभ भंडारी, शिवकला मुदलियार, चंदन नाईक, शुभम कुंभार, भावना अत्रे, प्रमोद कोणकर
सॅटर्डे क्लबच्या अंकामध्ये प्रसिध्द झालेला मजकूर आणि फोटो	यांचे कोणत्याही स्वरूपात पुनर्मुद्रण करण्यास मनाई आहे.
	- संपादक

प्रकाशक : सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट

 /SaturdayClubGlobalTrust

 /SaturdayClubGlobalTrust

या अंकात लेख व जाहिरातींसाठी संपर्क साधा :

९६९९००७६०६

Email : scggtimes@gmail.com

खाजगी वितरणासाठी



**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
(Regd. No.E/2008/1104)
www.scgt.org.in

RESPECTED TRUSTEES



Shri. Ashok V. Dugade
Chairman & Managing Trustee
SCGT



Shri. Pradeep M. Tamhane
Managing Director
Wincoat Colours & Coatings Pvt. Ltd.



Dr. Suresh Kashinath Haware
Managing Director
Haware Builders & Developers



Shri. Ravindra Prabhudesai
Managing Director
Pitambari Products Pvt. Ltd.



Dr. Ajit Marathe
Managing Director
Nirman Realtors & Developers



Shri. Vijay Paranjape
Ex. Siemens,
Business Consultant

BOARD OF DIRECTORS



**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
Regn. No. 23/2010(Mum)
www.scgt.org.in



SHRI NARENDRA BAGADE
Director
Pitambari Agro Tourism



SHRI ATUL ATRE
Founder
Laser Telesystems Pvt. Ltd.



SHRI MILIND PATIL
Founder
Denfab



SHRI SANTOSH PATIL
Director
UKs Resort



SHRI SHAILENDRA THATTE
Advocate
Shailendra Thatte & Associates



SHRI CHHABIRAJ RANE
Managing Director
Chhabi Electricals



ER. SANGRAM LIMAYE
Chairman
Sangramsiddhi Pvt. Ltd.



**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
(Regd. No. E-200811040)
www.scgt.org.in

लिडरशिप २०२२ - २०२४



Vinit Bansode

Secretary General - SCGT
The Graphology Research Institute



Shrikrishna Patil

Deputy Secretary General - SCGT
Apramshri Automations Pvt Ltd



Suhas Fadanis

Deputy Secretary General - SCGT
DFR Infra Pvt. Ltd.

सॅटर्डे क्लबची स्थापना भारतातील सुप्रसिध्द ब्रिज इंजिनिअर स्व. माधवराव भिडे यांची, त्यांनी सॅटर्डे क्लबची चळवळ २००० साली सुरु केली. महाराष्ट्रीयांनी उद्योगव्यवसायातून लक्ष्मीची उपासना करावी, एकमेकांना मदत करुन व्यवसायवृद्धी करावी. श्रीमंती हे उद्योजकाच्या प्रगतीचे प्रतिक आहे, त्यामुळे अधिकाधिक मूल्याधारीत आर्थिक प्रगतीसाठी आपण आपली मानसिकता बदलण्याची गरज आहे. त्यासाठी सर्वांनी एकत्र येण्याची आवश्यकता आहे.

सॅटर्डे क्लबची संकल्पना “एकमेकां साहाय्य करु अवघे होऊ शीमंत” या घोषवाक्यात प्रतित होते.

सॅटर्डे क्लबच्या उद्दीष्टांबद्दल बोलायचे झाल्यास -

- परस्पर सहकार्यावर आधारीत महाराष्ट्रीयन व्यावसायिकांचे अर्थपूर्ण जाळे विणणे.
- नवीन व्यवसाय सुरु करण्यासाठी उत्तेजन देणे.
- श्रीमंत व एकसंघ महाराष्ट्रीयन व्यावसायिक समाजाची उभारणी करणे.
- महाराष्ट्रीयन समाजाची व्यावसायिकतेबद्दलची मानसिकता बदलणे
- सहसदस्यांच्या उत्पादन व सेवांना बाजारपेठ मिळवून देण्यासाठी प्रयत्न करणे.
- सदस्यांनी एकमेकांना नियमित भेटणे.
- व्यावसायिक संधींची देवाणघेवाण करणे.
- सदस्यांच्या व्यावसायिक अडचणींवर मात करण्यासाठी सहकार्य करणे.
- सदस्यांना परस्पर फायद्याचे व्यावसायिक करार करण्यासाठी उद्युक्त करणे.

अशी दमदार संकल्पना, संस्थापक स्व. भिडेसाहेबांचे कुशल व प्रभावी नेतृत्व आणि समर्पित कार्यकर्त्यांच्या प्रचंड योगदानातून अल्पावधीतच क्लबच्या सदस्यांमध्ये उत्पादक, व्यावसायिक, तंत्रज्ञ, सल्लागार व विविध सेवा पुरविणारे इ. चा समावेश झाला आहे. क्लबच्या कारभारावर विश्वस्त मंडळाची देखरेख असते. विश्वस्त मंडळाचे सभासद आहेत.

श्री. अशोकजी दुगाडे - विश्वस्त आणि कार्यकारी संचालक

माजी कार्यकारी संचालक बँक ऑफ महाराष्ट्र आणि इंडियन ओव्हरसीज बँक

श्री. प्रदिपजी ताम्हाणे - विश्वस्त आणि व्यवस्थापकीय संचालक विनकोट कलर्स अँड कोर्टिंग्स प्रा. लि.

श्री. रविंद्रजी प्रभुदेसाई - विश्वस्त आणि अध्यक्ष पितांबरी प्रॉडक्ट्स प्रा. लि.

डॉ. अजित मराठेजी - विश्वस्त आणि व्यवस्थापकीय संचालक निर्माण गुप

डॉ. सुरेशजी हावरे - विश्वस्त आणि ज्येष्ठ अणुशास्त्रज्ञ व संचालक, हावरे बिल्डर्स

श्री. विजयजी परांजपे - विश्वस्त आणि माजी संचालक, सीमेन्स आणि बिझनेस कन्सलटन्ट

सेक्रेटरी जनलर श्री. विनीत बनसोडे - द ग्रॅफोलॉजी रिसर्च इन्स्टिट्यूट

या विश्वस्त मंडळाबरोबरच CGB व CGC चे सक्रिय सभासद, अशा स्वरूपात संघटनेची दमदार वाटचाल सुरु आहे. आता वेळ आहे येणाऱ्या संधीचा वेध घेण्याची आणि त्याचा उपयोग करुन आपला उद्योगधंदा वाढविण्याची, आपली कार्यकारीणी सभासदांच्या व्यवसायवृद्धीसाठी सतत प्रयत्नशील आहे. मित्रहो, बरेच काही करावयाचे आहे. आपली कार्यकारीणी या दृष्टीने काम करण्यासाठी कटीबद्ध आहे. या उपक्रमात आपल्या सर्वांच्या सक्रिय पाठींब्याची गरज आहे. एकीची वज्रमुठ आपल्या सर्वांच्याच आर्थिक व व्यावसायिक उन्नतीसाठी निश्चितच उपकारक ठरेल.

चला तर.....उद्योग व्यवसायाच्या वाढीतून धनवृद्धीचा दृढसंकल्प करुन त्यानुसार कामाला लागूया.



सज्ज व्हा सेतुबंधनासाठी

ब्रिज इंजिनिअर म्हणून सुप्रसिध्द अर्थात सेतु माधवराव हा त्यांचा खरा नावलौकिक. पण विशेष म्हणजे इंजिनिअर किंवा सिव्हिल क्षेत्रात त्यांचा हा दबदबा मर्यादित न राहता महाराष्ट्रीयन उद्योजकांना एकत्र करून त्यांना श्रीमंत करण्यासाठी त्यांनी सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्टची स्थापना करून एक अनोखा सेतु बांधला आणि महाराष्ट्र राज्यात एक क्रांती घडवली. भिंडे सरांनी जरी हा सेतु उभारला तरी आता आपल्या सर्वांची जबाबदारी फार मोठी आहे. हया सेतूद्वारे आपण आपल्या व्यावसायिक स्वप्नांना कसे पूर्ण करता येईल हे बघावे लागेल तसेच हया सेतूबंधनात इतर उद्योजकांना सामावून घेणे आणि सेतूबंधन बळकट करणे गरजेचे आहे त्यासाठी आपण काय करायचे ?

१) सर्वप्रथम हे लक्षात घेतले पाहिजे कि हा सेतू नेटवर्किंगचा आहे त्यामुळे जितके जास्त नेटवर्किंग कराल तेवढा हा सेतू बळकट होईल. जास्तीत जास्त व्यावसायिकांना हया बंधनात जोडले तर हा सेतू अजून विशाल होत जाईल.

मुख्य म्हणजे तुमचे हे नेटवर्किंग तुमच्या चॅप्टर किंवा रिजनपर्यंत मर्यादित ठेवू नका. हे लक्षात ध्या कि आपले ७६ चॅप्टर्स आहेत आणि ते वाढतच आहेत. पण तुम्ही हया चॅप्टर्स पर्यंत पोचलात का, तिकडच्या मॅम्बर्सना भेटलात का ? जर तुमचे हयातील केवळ १० टक्के लोकांशी जरी योग्य सेतुबंधन झाले किंवा एक चांगले नाते तयार झाले तर तुम्हाला तुमच्या व्यवसायाची वेगळी जाहिरात करण्याची गरज उरणार नाही कारण तुमच्या जाहिरातीचे काम ते लोक तुमच्यासाठी करतील आणि तुमच्या व्यवसायात वाढ होईल.

२) दुसरी गोष्ट अशी की आता हा सेतू फक्त महाराष्ट्र पुरताच नाही तर संपूर्ण भारतात किंबहुना जगभरात पोहोचवण्याचं काम आपण सुरु करतोय. कारण महाराष्ट्रीयन उद्योजक आता राज्यापुरता, देशापुरता मर्यादित न राहता अनेक राज्यात व अनेक देशात त्याने बस्तान बसवले आहे. मग तिथे हा सेतु नको का न्यायला ? व्हर्चुअल नॅशनल आणि इंटरनॅशनल चॅप्टर सुरु करण्यासाठी आपण पावलं उचलायला सुरु केली आहेत. हया संधीचा फायदा घेत मग आपला व्यवसाय अनेक राज्यात आणि विविध देशात कसा पोहोचेल हयाचा अभ्यास आपण करायला पाहिजे.

३) जोवर आपण आपल्यापेक्षा कैक पटीने मोठी स्वप्न असणाऱ्या लोकांना भेटत नाही तोपर्यंत आपल्याला आपलीच स्वप्नं मोठी वाटतात. म्हणूनच छोट्या व्यावसायिकांना मोठ्या व्यावसायिकांना भेटण्याची, त्यांचे विचार ऐकण्याची संधी आपण आपल्या अनेक कार्यक्रमांमधून उपलब्ध करून देत आहोत हयातून छोट्या व्यावसायिकांना दिग्गजांची नुसती स्वप्नच नाहीत तर त्यांची जिद्द, त्यांच्या कल्पनांचा आवाका, निर्णय क्षमता, रिस्क घेण्याचे कसब अश्या अनेक गोष्टी शिकता येतील आणि त्यातूनच त्यांना व्यवसाय वृद्धी करण्याची प्रेरणा मिळेल, हि भेट घडवणे हा सुध्दा एक प्रकारचा सेतूच आहे. ज्यासाठी आपण सतत प्रयत्नशील आहोत.

४) व्यवसायातले लोणचे पापड कोणाशी होऊ शकते हे तुम्हाला शोधायला हवे आणि त्याबरोबर जॉईंट व्हेंचर (JV) अर्थात व्यावसायिक सेतू बांधायचा. तुमचे JV असे असावे कि एखादया गरजेसाठी जर ग्राहक तुमच्याकडे आला तर त्याच्या संबंधित इतर सर्व गरजा तुमच्याकडे पूर्ण झाल्या पाहिजेत. खाऊगल्लीचे उदाहरण घ्या, एकदा का

ग्राहक आत शिरला तर त्याला बाहेर जायला मार्गच नसतो मुख्य म्हणजे त्याला जे हवय ते सर्व तिकडे मिळते. एकाच छताखाली ग्राहकाला सर्व मिळाले तर तो तुमच्या प्रतिस्पर्धांकडे कश्याला जाईल ? अजून एका विचारधारेचा उगम सध्याच्या नवीन पिढीच्या उद्योजकांमध्ये झाला आहे ती म्हणजे संभाव्य **JV/Acquisition** साठी प्रयत्न करायचे म्हणजे मार्केटमधील गॅप समजून घ्यायची, अभ्यास करायचा आणि असे उत्पादन किंवा सेवा सुरु करायची कि ज्याची गरज मोठ्या कंपन्यांना पुढील काळात भासणार आहे आणि जेव्हा ती गरज भासेल तेव्हा त्यांच्या बरोबर **JV** किंवा ते आपली कंपनी त्यांच्याबरोबर जोडतील किंवा टेक ओव्हर करतील. उदा. फिलपकार्ट ने मिन्ना ला टेकओव्हर केले. **JV** च्या अनेक पर्यायांकडे आपण लक्ष पुरवायला हवे. हे नव्या दमाचे सेतुबंधन असेल. सरतेशेवटी एक गोष्ट जी अत्यंत महत्त्वाची ती म्हणजे सॅटर्डे क्लबशी आजीवन जोडले जाणे. कारण इथे अनेक मित्र भेटतात, अनेक चांगली लोकं आपल्याशी जोडली जातात आणि त्यातून एक भावनिक बंध निर्माण होतो, एक प्रकारचे पारिवारिक नाते तयार होते. माझ्याकडे कुठले पद आहे किंवा नाही मी हया कुटुंबाचा किंवा हया चळवळीचा अविभाज्य भाग राहिन हा भावनिक सेतू फार मोठा आहे आणि तो आपण सर्वांनी जपायला हवा. मग तुम्ही तयार आहेत का सेतूबंधनासाठी ?



**we create images that connect
your brand to your customers**

we create visuals that speak
PARAG PARELKAR PHOTOGRAPHY
 info@paragparelkar.com • www.paragparelkar.com • +91-9076029821



अॅकाभिजची गरुड झेप कव्हर स्टोरी

पाच कोटी लोकांना सिध्द जल देण्याचा अभिजित यांचा संकल्प

पुस्तकी शिक्षणापेक्षा अनुभव महत्त्वाचा आणि अनुभवापेक्षा संस्कार महत्त्वाचा. कारण संस्कार माणसाला सर्वगुणसंपन्न बनवतो. त्याचे चारित्र्य समक्ष आणि सुदृढ करतो. वडिलांनी दिलेल्या आर्थिक आणि व्यावहारिक संस्कार मूल्यांच्या बळावर धुळ्यातील अभिजीत सूर्यवंशी यांनी गरुड झेप घेतली आहे. गरुड झेप घेताना त्यांच्या पंखामध्ये प्रचंड मेहनतीचे बळ सामावलेले आहे. त्यामुळेच समाजातील प्रत्येक घटकाला सिध्द जल, शुध्द जल मिळावे यासाठी त्यांनी संकल्प सोडलेला आहे. कर्मचारी, सहकारी आणि समाजातील प्रत्येक घटकांचा आपुलकीने विचार करणारे. अभिजीत सूर्यवंशी यांची यशोगाथा प्रत्येकाला शिकवण देणारी आहे.

वडील, दोन काका आणि भावंडांसह बावीस जणांच्या कुटुंबात अभिजीत एकनाथ सूर्यवंशी राहत असत. मूळचे चाळीसगावचे असलेले अभिजीत व्यवसायानिमित्त धुळ्यात स्थानिक झाले आहेत. Electronic Telecommunication चा डिप्लोमा त्यांनी केलेला आहे. वडील चाळीसगावच्या नगरपालिकेमध्ये कार्यरत होते, तर आई लताबाई या गृहिणी. शेतात राहत असल्याने शेतीला जोडधंदा म्हणून दुधाचा व्यवसाय होता. घरातील लाडका असल्याने वडील नेहमी अभिजीत यांना सोबत नेत असत. विविध व्यवहार करताना अभिजीत वडिलांच्या बरोबर नेहमी राहत असत. त्यामुळे त्यांना पैशांचे व्यवहार हळूहळू लक्षात येऊ लागले. पैसे मोजता येऊ लागले. काही व्यवहारांमध्ये अभिजीत स्वतः लक्ष देत असत. टेपेचे भाव कमी करून ते आणत असत. यातून त्यांचे व्यवहारिक कौशल्य विकसित होत होते.

वडिलांनी दिली आर्थिक, व्यवहारिक शिकवण

वडील एकनाथजी यांनी अभिजीत यांना व्यवहारिक आणि आर्थिक शिकवण दिली. त्याचे दोन उदाहरण अभिजीत यांनी सांगितले, ते म्हणाले काही व्यवहारात लक्ष घातल्यानंतर एकाकडून पेमेंट घ्यायचे होते त्यातील ३४० रुपये मी घेतले आणि घरी आलो. घरी आल्यावर पैसे मोजले तर ते ३१० रुपयेच निघाले. त्यावर वडिलांनी, “पैसे मोजले होते का” ? पैसे आणतांना तू पाडले का ? यासारखे अनेक प्रश्न विचारले तसेच आता ३० रुपयांची भरपाई कर, ते पैसे आणण्याची जबाबदारी तुझी..असे सांगितले. यातून पुढे आयुष्यभरासाठी आर्थिक व्यवहार करताना पैसे देताना आणि घेताना मोजून घेण्याची सवय लागली. एकदा असंच चारा विक्रीच्या व्यवहारातून एका व्यक्तीचा भाऊ आमच्याकडे पैसे घेण्यासाठी आला, मला यातील काही माहिती नसल्याने मी पैसे दिले मात्र ज्याच्याशी व्यवहार झालेला होता त्याने वडिलांना पैशाच्या बदल विचारले.. यातून पुन्हा गोंधळ निर्माण झाला तेव्हापासून ज्याच्याशी व्यवहार त्यालाच पैसे द्यायचे हा व्यवहारिकपणा शिकलो.

नोकरीचा आणि मेहनतीचा अनुभव

जळगाव येथे डिप्लोमाचे शिक्षण घेत असताना अभिजीत यांच्याजवळ बूट देखील नव्हते. चाळीसगाव जळगाव अप-डाऊन करून त्यांनी शिक्षण घेतले. जळगाव मध्ये युरेका फोर्ब्सचे कार्यालय पाहिल्यानंतर तिथे काम करण्याची इच्छा त्यांच्या मनात निर्माण झाली. त्यानुसार त्यांनी तेथील ऑफिसमध्ये संपर्क केला तिथे नातेवाईक विजय पाटील भेटले. त्यांनी सलग पाच दिवस अभिजीत यांना बोलावले आणि बसवून ठेवले. सहाव्या दिवशी त्यांचा इंटरव्यु घेऊन सर्विस टेक्नशियन या पदावर जॉईन करून घेतले. त्यासाठी त्यांना वीस रुपये कॉल प्रमाणे पैसे मिळणार होते. दरम्यान औरंगाबादला युरेका च्या कंपनीतील काहीजण सोडून गेल्याने अभिजीत यांना औरंगाबादला पाठवण्यात आले. तेथे काम करताना पहिल्याच दिवशी एक कॉल आला वीस रुपयांची कमाई त्यांची झाली. महिन्याला ३१०० रुपये पगार मिळाला. त्याचा आनंद अभिजीत यांनी नातेवाईकांना पत्र लिहून कळवला. औरंगाबाद जालना असे युरेकासाठी काम करत असताना अभिजीत यांनी काकांची मुलं, मामांची मुलं सगळ्यांना या कंपनीत बोलवून घेतले आणि एक टीम तयार केली व स्वतः टीम लीडर झाले. जालना आणि औरंगाबाद येथे ते

आठवड्यातून तीन दिवस काम करू लागले. दिवसभरामध्ये ते वीस कॉल करत असत. त्याचा परिणाम असा झाला त्यांची सॅलरी वाढली मात्र आजारपणही ओढवले गेले.

गुरुंनी दिला मौलिक सल्ला

आजारपणातून उठल्यानंतर अभिजीत पुन्हा युरेका मध्ये जाण्यासाठी तयार होत असतांना त्यांचे अध्यात्मिक गुरु स्वामी केशरानंद सरस्वती यांनी सल्ला दिला, ते म्हणाले आता काम करायचे नाही, लोकांना काम द्यायचे, स्वतःची कंपनी सुरु करायची. त्याच वेळी अभिजीत त्यांच्या मनामध्ये भागीदारीत कंपनी सुरु करण्याचा विचार सुरु होता मात्र त्याला देखील गुरुस्वामी केशरानंद यांनी विरोध करत पार्टनरशिप जास्त दिवस चालणार नाही. तुझा आत्मविश्वास वाढला की तू स्वतः काम करशील. त्यामुळे भागीदारी करू नको. त्यामुळे भागीदारीचा विचार सोडून स्वतः काम करण्याविषयी विचार निश्चित केला आणि सुरुवात केली. त्यासाठी पैसे जमा करण्याकरीता मेहुणे गोरख शेलार यांनी मदत केली. ज्यांच्याबरोबर भागीदारी करणार होतो. त्यांच्या प्रचंड अनुभवाचा मला खूप फायदा झाला. युरेका मध्ये काम केल्याचा मला मोठा फायदा झाला. तसेच कंपनीतून बरेच काही शिकायला देखील मिळाल्याचे अभिजीत यांनी सांगितले.

आढानांचा सामना आणि यशाची सुरुवात

धुळे शहराची पार्श्वभूमी अशी की या शहरामध्ये एकवीस दिवस पाणी येत नव्हते अशा ठिकाणी फिल्टर विकण्याचे मोठे आढान अभिजीत यांच्यासमोर होते. मात्र या आढानाला त्यांनी संधी मानली आणि काम सुरु केले. धुळे आणि परिसर पूर्णपणे माहीत नसल्याने सुरुवातीला काम करतांना अभिजीत यांना प्रचंड अडचणी आल्या. मात्र त्यावर यशस्वीपणे मात करत त्यांनी मार्ग काढला. जलशुध्दीकरणासाठी अभिजीत स्वतः मशीन बनवू लागले. २००१ मध्ये १० बाय १० च्या खोलीतून सुरु झालेला हा व्यवसाय लवकरच १३०० चौरस फुटांच्या आवारात पसरला. दर महिन्याला ९०-१०० मशीनची विक्री होऊ लागली. विविध नाविन्यपूर्ण प्रयोग करत अभिजीत यांनी Aquw-dew २००८ मध्ये सुरु केले. यासारखे २०० पेक्षा जास्त प्रोजेक्ट त्यांनी राबवले. धुळे परिसरातील लोक आनंदी रहावे यासाठी ते सातत्याने प्रयत्न करत होते. त्यासाठी त्यांनी Water ATM ही अभिनव संकल्पना रुजवली. खानदेशामध्ये वॉटर एटीएम ची संकल्पना रुजवणारे अभिजीत सूर्यवंशी पहिले ठरले. आज अभिजीत यांच्याकडे जवळपास १८ कर्मचारी काम करतात. आज कंपनीचे १०० हून अधिक डिलर्स आहेत.

अशी झाली वॉटर एटीएमची सुरुवात

एका गावात जमिनीतून कडू पाणी येत होतं. तिथं जलशुध्दीकरणाची तयारी अभिजीत यांनी दाखवली. पण त्या प्रकल्पाचं पुढं काही झालं नाही. मात्र, यातूनच पाण्याच्या एटीएमचा उगम झाला. अँकाभिज या ब्रँडनेमसह वॉटर प्युरिफायर, केमिकल फ्री-बॅक्टेरिया फ्री ओझोन प्युरिफायर, जार प्लँट, बॉटलिंग प्लँट, आयोनायझर, वॉटर कुलर आणि वॉटर चिलर अशी कंपनीची उत्पादने सध्या उपलब्ध आहेत. त्याशिवाय अँन्युअल मेन्टेनन्स कॉन्ट्रॅक्ट, स्पेअर पार्ट्स सर्व्हिसही कंपनीकडून पुरवली जाते. वॉटर एटीएमच्या व्यवसायाद्वारे आपल्या उत्पन्नात पाच पटीपर्यंत वाढ शक्य आहे. या व्यवसायाद्वारे दरमहा २० हजार ते एक लाख रुपयांचे उत्पन्न मिळवणं शक्य आहे. कोणाही युवकाला या व्यवसायात उतरायचं असेल, तर त्याला आर्थिक गुंतवणुकीपासून ते यंत्र स्थापित करण्यापर्यंत सर्वतोपरी सहकार्य करण्याची अभिजीत यांची तयारी आहे. त्या युवकाला योग्य जागा आणि जिद्द एवढी गुंतवणूक करावी लागेल.

पाच कोटी लोकांना शुध्द पाणी देण्याचा संकल्प

अभिजीत सूर्यवंशी यांचा सामाजिक दृष्टिकोन अतिशय विशाल आणि सकारात्मक आहे. त्यामुळे समाजातील प्रत्येक घटकाला सिध्द जल, शुध्द जल मिळावे यासाठी त्यांनी नियोजन केले आहे. वॉटर एटीएम च्या माध्यमातून गावांगावात मशीन बसवून जवळपास पाच कोटी लोकांना शुध्द पाणी देण्याचा त्यांनी संकल्प सोडलेला आहे. शुध्द पाणी ही आज ऑक्सिजन इतकी महत्त्वाची गरज बनली आहे. कारण अशुध्द पाण्यामुळे अनेक गंभीर आजार पसरतात. अशा आजारांवर उपचारांसाठी प्रत्येक कुटुंबाचे वर्षाकाठी सरासरी दहा हजार रुपये खर्च होतात. हा खर्च

टाळून कुटुंबाचे आरोग्य राखण्यासाठी वॉटर प्युरिफायर गरजेचाच आहे. शुध्द पाण्याची गरज आरोग्याशी निगडीत आहे असे अनेक जागतिक संस्था, संघटनांनीही अधोरेखित केली आहे. हे उद्दिष्ट डोक्यापुढे ठेवूनच अभिजीत आणि अँकाभिज कार्यरत आहेत. अँकाभिजच्या माध्यमातून २०२३ पर्यंत ५ कोटी लोकांपर्यंत पिण्याचं शुध्द पाणी पोचवणं, हा अभिजीत सूर्यवंशी यांचा प्रामाणिक प्रयत्न आहे.

सामाजिक दातृत्वातही पुढाकार

अभिजीत यांनी केवळ कंपनी सुरु केली असे नाही तर कंपनीला कुटुंब बनविले. येथे काम करणारा प्रत्येक सहकारी व त्याचे कुटुंब अभिजीत यांना आपले वाटते. त्यामुळे त्यांनी सहकाऱ्यांना जबरदस्तीने काम करू नका, इच्छा नसेल तर आराम करा, मनाने प्रसन्न रहा तरच चांगले काम होईल असा मंत्रच दिलेला आहे. अंमळनेर, साक्री, सोलापूर, शिर्डी यासारख्या अनेक शहरांमध्ये अनेक होतकरू तरुणांना व्यवसाय उभा करण्यासाठी अभिजीत यांनी सहकार्य केलेले आहे. कंपनीचे मशीन घेणाऱ्या व्यक्तीने जर दोन झाडं जगवली तर त्या ग्राहकाला तीन वर्षे सर्विस फ्री ते देतात. तसेच जुने वॉटर प्युरिफायर दुरुस्त करून गरजू लोकांना किंवा वृद्धाश्रम, अनाथाश्रम याठिकाणी ते स्वखर्चाने बसवून देतात. होतकरू तरुणांना मदत करण्यासाठी अभिजीत स्वतः नेहमी तत्पर असतात. त्यासाठी तरुणांनी माझ्यासोबत काम करावे मी त्यांना स्वतःचा उद्योग सुरु करण्यासाठी मदत करेन, मार्गदर्शन करेल असे आवाहन त्यांनी केले आहे.

सिध्द जल, शुध्द जल, सर्वासाठी जल...

भारतीय संस्कृतीमध्ये पाण्याला अतिशय महत्त्व आहे, तसेच पाण्यावरील संस्काराला देखील अतिशय महत्त्व दिलेले आहे. त्यामुळेच पाण्याला तीर्थाचा दर्जा देखील दिलेला आहे. अँकाभिज या माध्यामातून ग्राहकांना सिध्द जल मिळावे यासाठी अभिजीत यांनी नाविन्यपूर्ण यंत्रणा उभी केली आहे. तांबा, पितळ, सोने, चांदी या सारख्या पंच धातूंचा वापर करून फिल्टर तयार केले आहे. या फिल्टरच्या माध्यमातून संस्कारित झालेले पाणी सिध्द होणार आहे. जे मानवी शरीरासाठी अतिशय उपयुक्त ठरणार आहे. ईश्वराने पाण्याच्या क्षेत्रांतमध्ये काम करण्याची संधी दिली आहे ही संधी आपण सेवा म्हणूनच स्वीकारली असल्याची भावना अभिजीत व्यक्त करतात, ते म्हणतात नेहमी शिकत रहा, नेहमी देत रहा, पैसा येत राहिल, दुःख द्याल दुःख मिळेल, आनंद द्याल आनंद मिळेल. सामाजिक क्षेत्रामध्ये काम करण्याचा हा संस्कार त्यांनी स्वीकारलेला आहे आणि सिध्द जल, शुध्द जल सर्वांना देऊन त्यात ते हातभार लावत आहेत.

गुरु, वडील आणि भावांचे सहकार्य

अध्यात्मिक गुरु स्वामी केशरानंद यांचे अनमोल सहकार्य तसेच नेहमी मार्गदर्शन लाभल्याने वाटचाल सुकर झाल्याची भावना अभिजीत व्यक्त करतात. वडील एकनाथ यांनी प्रत्येक वेळी प्रोत्साहन दिले आणि प्रत्येक निर्णयाच्या वेळी ते पाठीशी खंबीरपणे उभे राहिले. लढण्याची जिद्द वडिलांच्या मार्गदर्शनामुळेच निर्माण झाल्याची भावना अभिजीत व्यक्त करतात. लहान भाऊ माधव हा प्रचंड मेहनती आणि कष्टाळू आहे. कंपनीच्या उभारणीमध्ये आणि प्रगतीमध्ये त्याचे देखील मोठे सहाकार्य आहे. या शिवाय ग्राहकांचे पाठबळ ही मोठी जमेची बाजू असल्याचे अभिजीत सांगतात.

पत्नीचे मोठे सहकार्य

अभिजीत यांच्या पत्नी सौ. दिपाली यांचे देखील या व्यवसायामध्ये मोठे सहकार्य लाभले आहे. सौ. दिपाली, अभिजीत त्यांच्या पाठीशी कायम खंबीरपणे उभ्या राहिल्या आहेत. अगदी सुरुवातीच्या काळामध्ये सात आठ महिन्यांच्या मुलीला घेऊन त्या ऑफिसमध्ये येत असत. मिळेल ती जबाबदारी सांभाळून त्या कार्य करत असतात. सुरुवातीच्या काळात फिल्टरची जुजबी माहिती त्यांना होती मात्र आज त्या कोणतेही फिल्टर मशीन स्वतः उघडू शकतात आणि पुन्हा लावू देखील शकतात.

अँकाभिजची कॉपोरेशन
मोबा. +91 94222 76663



मुलाखत आणि लेखन
दिनेश थोरात
मोबा. +91 98506 03590

मराठी उद्योजकता दिवस



SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST
Regn. No. E-3360(Mum)
www.scgt.org.in



दरवर्षी १२ जुलै हा सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट तर्फे संस्थेचे संस्थापक व प्रेरणास्थान स्व. माधवराव भिडे सरांच्या समर्पित असा 'कृतज्ञता दिवस' म्हणून साजरा केला जातो. हया वर्षी हा कृतज्ञता दिवस, मराठी उद्योजकता दिवस म्हणून साजरा करण्याचे ठरले. आणि हा सोहळा विष्णुदास भावे सभागृह या नवी मुंबई मधील भव्य नाटयगृहात अतिशय दिमाखात पार पडला. प्रमुख अतिथी म्हणून सूक्ष्म, लघु आणि मध्यम उद्योग खात्याचे केंद्रीय मंत्री माननीय श्री. नारायण राणे हजर होते. तसेच इलेक्ट्रिक स्कूटर व्यवसायातील यशस्वी उद्योजक श्री. मनोज पाटील आणि थर्माकोल इंडस्ट्रीच्या मशीनरीचे बादशाह श्री. रामदास माने हे देखील विशेष अतिथी म्हणून व्यासपीठावर उपस्थित होते. जवळपास एक हजार उद्योजकांचा समुद्रच तिथे सभागृहात ओथंबून वाहत होता. वातावरण अतिशय भारलेलं होतं आणि सगळे जण व्यासपीठावरील मान्यवरांचे विचार कानात प्राण आणून ऐकत होते.

कार्यक्रम नवी मुंबई रिजन मध्ये होता त्यामुळे अर्थातच नवी मुंबई रिजन मधील सगळे, रिजन हेड श्री. जितेंद्र मोरे यांच्या नेतृत्वाखाली झटत होते. खुद्द कार्यक्रमाच्या ठिकाणी रिजन मधील काही मॅम्बर्स अगदी प्रवेशद्वार, खानपानचे ठिकाण, हॉल मधील जागा आणि स्टेजचा मागील भाग अशा सगळ्या ठिकाणी वॉकी टॉकी घेऊन सतत कार्यक्रमाची सूत्रं हलवीत होते.

ज्यांच्या पुढाकाराने हा कार्यक्रम पार पडला ते सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्टच्या बोर्ड ऑफ डायरेक्टर्स पैकी एक श्री. संतोष पाटील यांनी उद्योजकांना भेडसावणाऱ्या अनेक समस्यांना व्यासपीठावर वाचा फोडली आणि अभ्यासपूर्ण केलेल्या समस्यांचे निवेदन संस्थेचे चेअरमन श्री. अशोकराव दुगाडे यांच्या तर्फे श्री. नारायण राणे यांना संपूर्ण केले. विशेष म्हणजे उद्योजकांच्या हया मागण्यांमध्ये लक्ष घालण्याचे मान्य करून मंत्री मा.श्री. नारायण राणे यांनी

दिल्ली मध्ये संबंधित अधिकाऱ्यांची बैठक घेण्याचे आरुवासन दिले.

या प्रसंगी भिडे सरांच्या स्मृतिप्रीत्यर्थ पोस्टल स्टॅम्प चे अनावरण झाले. त्याचप्रमाणे संस्थेच्या इ-मॅगझिन चे देखील अनावरण करण्यात आले. तसेच विशेष यश संपादन केलेले मराठी व्यावसायिक श्री. संग्राम पाटील, डॉ. आर.एन. पाटील आणि श्री. सुधीर राणे यांचा सत्कार देखील करण्यात आला.

एबीपी माझा, साम, झी २४ तास, लोकशाही आणि जय महाराष्ट्र या मराठी वाहिन्यांचे प्रतिनिधी देखील या कार्यक्रमाचे वार्ताकन करण्यासाठी हजर होते.

श्री. किरण खोत आणि सौ. वैशाली वर्णेकर यांचे खुमासदार सूत्रसंचालन, मान्यवरांची उद्बोधक भाषणे यामुळे शिस्तबद्ध पद्धतीने पार पडलेल्या या कार्यक्रमाला चार चांद लागले. भिडे सरांनी उभारलेल्या या मराठी व्यावसायिकांच्या वटवृक्षाची अगदी दिल्लीपर्यंत दखल घेतली गेली आणि त्याद्वारे सरांच्याच सर्टर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट ने 'मराठी उद्योजकता दिवस' हे नाव अक्षरशः सार्थ करून टाकले.



BEST TECHNOLOGY SERVICE PROVIDER IN INDIA



SUPER COMPUTER / SERVER



LAPTOP / COMPUTER



SCANNING / THERMAL MACHINE



CCTV CAMERA



WE SECURE YOU AND YOUR SURROUNDINGS

THE MOST TRUSTED FRIEND FOREVER



24 X 7 CUSTOMER CARE
9822355500



ARP IT
Solutions

SALE & SERVICE OF LAPTOPS, DESKTOPS, SERVER STORAGE CCTV
www.arpsolutions.in | Email: arun@arpsolutions.com

MANUFACTURERS OF

BALL SOCKET, BALL STUDS, EYELETS,
END FITTINGS / END CONNECTIONS



MEHTA **METAFORGE**
Engineering (I) Pvt. Ltd.

Manufacturer of cold forging parts
and wide range of non-standard fastener

For More Details Contact

Mr. Mayur Ramkishor

☎ 9225190503 | ✉ mktg@metaforgeindia.com
www.metaforgeindia.com

कोरेगांव पार्क चॅप्टरचे उद्घाटन



पुणे रिजन मधले अजून एक SCGT चे हक्काचे व्यासपीठ कोरेगांव पार्क चॅप्टरचे नुकतेच उद्घाटन झाले. संपूर्ण भारतवर्ष स्वातंत्र्याचा अमृत महोत्सव साजरा करत आहे. पुणे रिजन मध्ये ५ ऑगस्ट २०२२ रोजी, आपले आदरणीय दुगाडे सर, विनित सर, सुहास सर, संतोष पाटील सर यांच्या हस्ते SCGT चा ७६ वा चॅप्टर- कोरेगांव पार्क चॅप्टर चे उद्घाटन झाले.

या कार्यक्रमात दुगाडे सर, विनित सर, सुहास सर, संतोष पाटील सर यांनी कोरेगांव पार्कच्या सर्व सभासदांना आणि पुणे रिजनच्या सर्व सभासदांना मौल्यवान मार्गदर्शन केले आणि पुढील श्रीमंत होण्याच्या प्रक्रियेसाठी आशिर्वाद आणि शुभेच्छा दिल्या.

विनित सर यांनी त्यांचा प्रवास स्कूटर ते मर्सिडीज सांगून सर्व उपस्थितांना खूप प्रेरित केले आणि SCGT च्या प्रत्येक सभासदाकडे मर्सिडीज असलीच पाहिजे असा आग्रह आणि शुभेच्छा दिल्या.

दुगाडे सर यांनी सर्व सभासदांना आपला SCGT इंटरनॅशनल स्तरावर लवकरच जाणार या बद्दल सांगून प्रेरित केले व आपल्या सभासदांचा व्यवसाय भारताबाहेर पसरला पाहिजे अशा शुभेच्छा दिल्या व पुणे रिजन मध्ये लवकर १६ चॅप्टर होवू दे असे नवीन आव्हान दिले आणि शुभेच्छा दिल्या.

संतोष पाटील सर यांनी आपला प्रत्येक सभासद हा Elite सभासद झालाच पाहिजे असा मानस ठेवला. सुहास सर यांनी आपल्या नेहमीच्या पुणेरी शैलीत सर्व सभासदांना प्रोत्साहित केले.

एकंदरीत ५ ऑगस्ट २२ हा दिवस पुणे रिजन मधील सर्व सभासदांना खूप अभिमानाचा होता.

कोरेगांव पार्क चॅप्टर उद्घाटनासाठी दुगाडे सर, विनित सर, सुहास सर, संतोष पाटील सर यांच्याबरोबरचं PCMC चे रिजन हेड महेश इनामदार, सातारा रिजन हेड अजय शिंदे आणि इंटरनॅशनल बिझिनेस सेल हेड मनीष सरवणकर यांनी वेळात वेळ काढून उपस्थिती दर्शवली.





**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
(From 1952-2022 till now)
www.scgt.org.in

पवई चॅप्टरचे उद्घाटन

महाराष्ट्रीयन व्यावसायिकांना एकत्र करून त्यांच्या उत्कर्षासाठी मागील २२ वर्षे सातत्यपूर्ण कार्य करणारी एकमेव संस्था म्हणजे सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट.

या उद्योजकीय चळवळीमध्ये संपूर्ण महाराष्ट्रात २५०० पेक्षा जास्त उद्योजक सभासद आहेत आणि अजूनही कार्यविस्तार सुरु आहे. नुकतेच १ जून २०२२ रोजी संस्थेने आपल्या ७४ व्या शाखेचे पवई (मुंबई) येथे उद्घाटन केले. हया शाखेचे उद्घाटन मिनी पंजाब हॉटेल येथे उत्साहपूर्ण वातावरणात पार पडले. हया प्रसंगी पवई परिसरातील विविध व्यवसायातील ३२ उद्योजकांनी सभासद नोंदणी केली तर संस्थेच्या इतर शाखांमधील जवळजवळ ३५ सभासद हया प्रसंगी उपस्थित होते. तसेच संस्थेचे कार्यकारी विश्वस्त श्री. अशोकराव दुगाडे, सेक्रेटरी जनरल श्री. विनीत बनसोडे, सेंट्रल मुंबई विभाग प्रमुख श्री. विक्रम कदम, नॅशनल बिझिनेस सेल प्रमुख श्री. मनिष सरवणकर तसेच महिला विभाग प्रमुख डॉ. प्रज्ञा बापट हया उद्घाटन प्रसंगी उपस्थित होते. हया शाखेच्या चेअरमनपदाची धुरा श्री. किरण खोत सांभाळणार आहेत तर सेक्रेटरीपदावर श्री. विनोद कांबळे आणि ट्रेजरर म्हणून श्री. विजय काटकर यांची नियुक्ती झाली. पवई सारख्या उच्चभू वस्तीत सुरु झालेली हि शाखा व्यवसाय वृद्धीसाठी एक उत्तम प्लॅटफॉर्म ठरेल असा मनोदय श्री. अशोकराव दुगाडे यांनी हया प्रसंगी व्यक्त केला.



संस्थेमधील हिरे



**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
Regn. No. E-3360(Mum)
www.scgt.org.in

Resale India मुंबई हया कंपनीकडून झालेल्या सर्वे नुसार धुळे शहरातील श्री. राहुल बागुल यांच्या संस्कृती हाऊस कीपिंग सर्व्हिसेस हया कंपनीला धुळे नंदुरबार आणि जळगाव हया तीन जिल्हयातील उत्कृष्ट हाऊस कीपिंग सर्व्हिसेस २०२२ हया वर्षाचा महाराष्ट्र उद्योग रत्न पुरस्कार देऊन सन्मानित करण्यात आले.

धुळे शहरातील राहुल बागुल यांनी २०१२ साली संस्कृती हाऊस कीपिंग सर्व्हिसेस हया कंपनीची सुरुवात केली. हया कंपनीद्वारे विविध सेवा दिल्या जात आहेत.



आज हया कंपनीची धुळे शहरातील विविध हॉस्पिटल, हॉटेल्स, हेल्थ क्लब, इंडस्ट्रिअल ठिकाणी काम अविरतपणे सुरु आहेत. तसेच व्यवसायासोबत सामाजिक बांधिलकी जपून कोरोनाच्या पहिल्या संचारबंदीच्या वेळेस हया कंपनीकडून धुळे शहरातील सर्व पोलीस चौकी, पोलीस मुख्यालय, हॉस्पिटल, येथे सॅनिटायझेशन आणि फॉगिंग ची विनामुल्य सेवा देण्यात आली होती. तसेच मागील दोन वर्षापासून हया कंपनीने जळगाव आणि नंदुरबार येथे देखील शाखा सुरु करून हया सेवा पुरविल्या जात आहेत.



CA ASHWINI SONAWANE
bagged Young Entrepreneur Award
at Iconic Shakti awards function
in Mumbai



: Product Range :

- Battery Charger - SCR Based
- Modular SMPS DC System ● DC TO DC Converter
- Solar Charge Controller ● Battery Maintenance Equipment
- AC/DC Distribution Boards ● Voltage Stabilizer
- Transformer ● Energy Saving Equipment - STABILUX
- Annunciation Systems ● Cathodic Protection
- Control Panels ● Protective Relays
- Inverters / UPS ● Traction Battery Chargers
- Cell Boosters ● Servo Voltage Stabilizer
- Load Battery Discharge Bank ● LED Lighting Products
- Power Factor Controller ● Earth Leakage Monitoring System
- Traders for : Battery
(Lead Acid - Tubular & Planta, VRLA (SMF), NI-CD)



Since 1985

Chhabi Electricals Private Limited

HO & Regd Office : E-66, MIDC Area, Jalgaon 425 003 (M.S.) INDIA

Tel : +91 257 2210626 / 27 / 28, Email : marketing@chhabi-india.com

Mumbai Office : 609, Excellencia, Lodha Supremus, MIDC, Wagle Estate,
Road No 22, Thane (W) 400 604, Tel : +91 22 2581 2591 / 9



वास्तुशास्त्रं प्रवक्ष्यामि लोकानां हितकाम्यः॥

Raise the quality of life,
with 'Vastu Arogyum'...



Vastu Arogyum is a one-stop solution for all your Vastu related concerns.

We help you to lead a healthy, happy & prosperous life with our globally renowned concept of 3Ps & 3Hs. Come, let's live life to the fullest with the abundance of health & happiness!

VASTU AROGYUM'S
KEYS TO
ABUNDANCE

3Ps

3Hs

Peace
Acquire a state of inner peace for the biggest success with the help of Vastu.

Prosperity
Vastu is the key towards prosperity for home, business & ultimate satisfaction.

Progeny
Vastu is the source to have a healthy, serene, harmonious & ideal child.

Health
Vastu takes care of your wellness by boosting physical, emotional and spiritual health.

Harmony
Harmony in relationships can be attained by the means of Vastu.

Happiness
Obeying the principle of vastu delivers auspicious happiness to all living around you.

Our Services

www.vastuaroogyum.com

- Vastuorja & Vastu shastra Consultation
- Planning & Designing of Residential / Commercial Buildings as per Vastu Shastra
- Vastu Dosha Nivaran / Vastu Energy Treatment
- Geopathic Stress Detection & Treatment
- Dowsing & Water Dowsing
- Training in Vastu Shastra & Energy Sciences
- Human & Earth Energy Scanning

Dr. Avinash Kulkarni



VASTU AROGYUM™

Abundance of Health & Happiness



Online Learning Institute of Vastu & Energy Sciences



My Vastu Shop is Store Where We Offer Various Products Which Are Based On Our Indian Ancient Sciences To Enhance The Positive Energies In Vastu Our Products Are Combination Of Culture, Tradition & Science



Design Your Destiny

FOR APPOINTMENTS AND FRANCHISEE CALL :

94035 70270, 93724 95999, 70206 45156

Head Office : Vastu Arogyum, Nr. Gaganan Maharaaj Temple, Mohad Road, Jalgaon

Overseas : • Russia • Australia • Singapore • Italy • Germany • USA

India : • Delhi • Punjab • Gujarat • M. P. • Maharashtra & Goa • Karnataka • Uttar Pradesh

KEEP IN TOUCH WITH US



VastuAroogyumOfficial



Vastu Aroogyum



vastuaroogyum.com



**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
Trust No. 1234567890
www.scgt.org.in

महाराष्ट्रीयन पाऊल पडते पुढे...

मराठी किंवा महाराष्ट्रीयन माणूस एकमेकांचे पाय खेचण्यात पारंगत असतो, हेच आपण आजवर ऐकत आलो आहोत. दोन समान किंवा परस्पर पूरक व्यावसायिक यांच्यात स्पर्धा असणे हा व्यवसायाचा नैसर्गिक स्वभाव असतो. पण हीच स्पर्धा निकोपपणे निभवायची असेल तर स्पर्धक खिलाडू वृत्तीचे पाहिजेत. आमच्या संगमनेर चॅप्टरमध्ये विविध सेवा पुरविणारे व्यावसायिक बरेच आहेत. त्यांत आर्थिक व गुंतवणूक सेवा देणाऱ्यांचा सहभाग थोडा जास्त आहे. त्यामुळे थोडी अस्वस्थता असणे स्वाभाविकच आहे. याच अस्वस्थेवर सकारात्मकरित्या काम करून व्यवसायवृद्धी कशी करता येईल ? यांवर कोअर कमिटीत बऱ्याचदा विचार मंथन व्हायचे.

संगमनेर चॅप्टरचे विद्यमान चेअरमन श्री. सागर हासे सर कर सल्लागार म्हणून गेल्या १५ वर्षांपासून काम करत आहेत. तर चॅप्टरचे संस्थापक व सचिव श्री अतुल कोतकर गुंतवणूक करणाऱ्याला मिळालेल्या उत्पन्नावर कर भरावा लागतो तर आयकर भरणाऱ्याला गुंतवणूक नियोजन करून करभार हलका करता येतो. हया दोघांचे व्यावसायिक क्षेत्र एकमेकांना परस्परपूरक आहेत. सागर यांचे साधारण १,००० ग्राहक आहेत तर अतुल सरांचे ५०० च्या आसपास ग्राहक आहेत. गेल्या वर्षापासून कर भरणाऱ्या प्रत्येकाचे Annual Information Statement तपासणे अनिवार्य झाले आहे. याच कामासाठी दोघांनी समान ग्राहक जोखले आणि एकमेकांना साहाय्य करून व्यवसायवृद्धी कशी करता येईल ? याची दिशा स्पष्ट होवू लागली.

एप्रिल महिन्यात हाच समान धागा पकडून दोघांनी JV बनवण्याचं ठरवलं. सागर सरांची SLH Tax & Financial Advisor आणि अतुल कोटकर यांच्यासंपन्न निवेश यांनी केलेली JV हि नाशिक-अहमदनगर रिजनमधली पहिली अधिकृत JV ठरली. या JV मुळे कर नियोजन व गुंतवणूक नियोजक अशा दोन्ही क्षेत्रांतचे मार्गदर्शन मिळवण्याची संधी क्लबच्या संपूर्ण महाराष्ट्रातील उद्योजक व व्यावसायिकांना उपलब्ध झाली आहे. त्याचं आर्थिक मूल्य हे दीर्घकालीन असणार आहे. त्यामुळे “एकमेकां साह्य करू, अवघे होवू शीमत” या आपल्या सेंटर्डे क्लबच्या बोधवाक्याला साजेसं काम श्री. सागर हासे सर व श्री. अतुल कोतकर सर करतील. या JV ची प्रेरणा घेऊन इतर चॅप्टरमधील सभासदसुद्धा व्यावसायिक “सहयोगातून समृद्धीचा नवीन महाराष्ट्रीयन पायंडा” पाडतील आणि तीच दिवंगत भिडे साहेबांना अर्थपूर्ण आदराजली असेल.





My name is
NITA PALANI
An Astro-Counsellor
Tarot card reader
Crystal Healer/
Therapist &
Vaastu Enhancer...





**“ If you have a Will,
I have a Way.. ”**

I am your Root to Crown Chakra Holistic Healing Soul Forever...
For all types of Solutions and Remedies to make your life great, happy & blessed...

CONTACT ME - 9022906863 / 9323191728



**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
(From 1962-2022 till now)
www.scgt.org.in

एका दिवसात ७५ वन-टू-वन करुन नेटवर्किमध्ये रोवला मानाचा वुरा

आपण ७५ वा ऐतिहासिक स्वातंत्र्य दिन साजरा करणार होतो अशा वेळी धुळे चॅप्टर चे चॅप्टर हेड व कोअर टीम ने या वेळेस काहीतरी नवीन करायचे ठरविले कारण आपण व्यावसायिक आहोत आणि क्लब मध्ये जवळपास ५० मेंबरपण नवीन आहेत मग 'network is netwothrth' या ब्रीदवाक्या प्रमाणे ७५ वन-टू-वन करायचे लक्ष घेतले.

धुळे चॅप्टर ने एकदा ठरविले की ते कार्य पूर्ण झालेच समजा. एकमेकांना फोन सुरु झाले, सुट्ट्यांचा आठवडा असल्यामुळे काही मेंबर बाहेर होते आणि जे धुळ्यात होते त्यांच्या ऑफिसमध्ये जाऊन वन-टू-वन सुरु झाले आणि बघता बघता संध्याकाळ पर्यंत ७७ वन-टू-वन झाले. आणि निवडक मेंबर्स नि काही डनडील शेअर केले. काहीना रेफरेन्सेस मिळाले म्हणून क्लब चे आभार मानले, तर काहींनी नवीन उपक्रम म्हणून स्वागत केले.

परंतू अभिमानाची गोष्ट अशी की धुळे चॅप्टरने ठरवलेले लक्ष पूर्ण केले आणि 'network is netwothrth' हे ब्रीदवाक्य पुर्णत्वास नेले आणि ७५ वा ऐतिहासिक स्वातंत्र्य दिवस हा व्यावसायिक म्हणून आगळया वेगळया पध्दतीने साजरा केला.



Transformation, NOT Change A new Paradigm!!



Article By **Rohit Arora**, *Spiritual Business Guru and Founder of TransGanization*

What is 'Transformation', and, how is it different from 'Change'? This was a basic question that I grappled with when I started my journey with 'Transganization'. It's almost seven years since the first edition of my book came out, and, for nearly four years now, we have been operating in the market as a leader in organizational transformation, working especially with promoter-driven companies who have seen an initial success but are struggling in the next phase.

Therefore, as the years went by, I enhanced my skills and changed multiple lenses to look at the world with a better insight. When I wrote the first book, I had an intuitive understanding and the experience of working with three companies. And now, when I am writing the book all over again as a reinvented and reimagined 'Transganization', I have the experience of working with, as of today, 195 organizations and 250 entrepreneurs. As I present my thoughts again, the reason why I chose to rewrite the book will become clear. You can also say, I have greyed a lot more since my first book.

Let us address the first and foremost question, 'what is transformation?'

Actually, the answer lies in the word itself. Transformation is the process of 'transcending' the 'form', or, it is the process in which the form of the object changes, and in no way can it revert to its original state. Transformation is when nothing of the old remains. Change, on the other hand, is the process of going from one form to another with a possibility of reverting to the original state.

The second important aspect is that Transformation happens when something totally new flowers within you. While Change modifies behaviour, Transformation modifies values and desires. It occurs when one's life energies are properly balanced inside the body and produce a complicated synergy of mind, body and self. This is the best possible condition for Transformation to take place. For example, take a piece of paper and fold it in different ways. Its shape will go on changing, but the essential quality will never change. No matter what the shape or size is, it will still be a piece of paper. However, when an egg transforms from inside, it gives rise to a 'life' in an absolutely different form. A caterpillar transforms into a butterfly.

Apart from creating new energy, another important characteristic of transformation is that it gives birth to absolutely new capabilities. These capabilities help the transformed body to function as an independent organism with an altogether new mind and new body but the same spirit.

So what is the context? Why am I talking about it here? No matter what you do or what your work is, the environment that you are operating in is changing at a fast pace and there is a whole lot of newness in the world that exists. Now, you have to decide whether you'll live your 'today' by yesterday's obsolete or soon-to-be-obsolete principles or you'll

choose to transform.

The fact is that the world is going through a tremendous transformation. There is so much information floating around that the mind gets confused. If any professional, or, for that matter, any human has to survive in today's world, the only way to do is by metamorphosis and by ensuring relevance in the new paradigm.

We can apply the same for organizations. After all, these are entities living in the same environment as you and I. Organizations, like us, should also keep growing all the time and, without any doubt, I believe that the only way an organization can grow is if it follows the following statement:

Organizations can grow only and only if organizations transform.

Therefore, while 'Growth' was the keyword in the 20th-century Industrial Age organizations, in the 21st century, it has to be 'Transformation'.

So, how do organizations transform?

Transformation, as explained above, is an intense internal process of modification in the genetics so that new capabilities take birth. These capabilities can help organizations grow in the new business environment.

Therefore, if we need to take the route of business transformation, we must first understand/decide the destination that we want to reach?

So let us understand how the business environment has changed over the last few years and what new capabilities need to evolve.

The world around us is transforming at a very fast pace, and there has been a major shift in the way consumers think. Actually the 20th-century beliefs about the market do not exist anymore. And, if we are still operating with those beliefs, then we will soon become redundant.

LET US LOOK AT SOME OF THE COMMON BELIEFS:

- Focus on your product, price, place and promotion.
- Focus on segmentation, targeting and positioning.
- Focus on building a brand.

If you look at the above beliefs, the commonly known 4P model and STP model have been and continue to be taught in management schools as the most apt to build a sustainable organization.

Let us understand the fact that none of this has any relevance in the world we are entering. Being sustainable is a very far-fetched thing, and the above model will not even help one survive.

Today, we are not dealing with targeted customers. We are dealing with 'tribes' who think alike and have their own set of rules. So, the organization needs to know what tribe it is dealing with and what are the rules of this tribe.

Therefore, from a traditional 4P model where consumers were targeted, the new world is

about 'creating' tribes and 'collaborating' with them to create future products and services. In this new world, we are dealing with someone who is not a customer, but a human first. He is concerned about larger human values rather than short-term profits, gains or advantages.

Therefore, in today's world, where each one of us is part of a large global family, it is not about building a personality, it is about 'building a character'. The stronger, clearer and more transparent the character, the stronger the brand.

So, from a 'customer first' model, the organizations need to evolve to a 'human first' model. It's the ability and willingness to understand, appreciate, anticipate, address, serve and support the lives of others that will enrich the organization.

THE EVOLUTION OF THE MARKET HAS MOVED FROM:

being a product satisfying physical need

a customer-centric organization

an organization with 'responsible character' that exists to make this world a better place.

This is the transformation journey that an organization has to take in order to grow in today's world.

In fact, if we dig into the spiritual philosophies of ancient Indian culture, we will know that we have always considered the 'world as one family' (Vasudhaiva Kutumbakam) and as the Dalai Lama says, "Spiritual practice . . . involves, on the onehand, acting out of concern for others' well-being.

On the other, it entails transforming ourselves so that we become more readily disposed to do so."

Organizations need to see themselves as an organism, and evolve from being a functional-need fulfilment to emotional- as well as spiritual-need fulfilment organizations.

The biggest contribution that Transganization has made to these 195 organizations is that it has 'transformed' these organizations by making them work towards creating an impact in the world and, in the process, also grow and make profits.



Telawne Power Equipments Pvt. Ltd.

MAKE YOUR BUSINESS BIGGER

Empowering Generations



Extra High Voltage Transformer



Inverter Duty Transformer



Skid Mounted Solution



Pad Mounted Substation



Trailer Mounted Substation



Cast Resin Transformer



Pad Mounted Substation



Ester Oil Transformer

Corporate Office: Lodha Supremus-II, A-129, Road No.22, Wagale Estate, MIDC Thane (W), +91 - 22 - 20811110

Unit 1: R-457, MIDC, Rabale, Behind Pipeline Road, Thane Belapur Road, Navi Mumbai, +91 - 22 - 20872274 / 75 / 76

Unit 2: E-32, Taloja, MIDC, Navi Mumbai 410208 , +91 - 22 - 27401019

Contact Us:

www.telawne.com

tpepl@telawne.com

Let your natural beauty shine through at any age with
SKIHA SKIN CARE CLINIC



या पानाचा स्क्रीनशॉट दाखवा आणि घ्या
FREE CONSULTATION

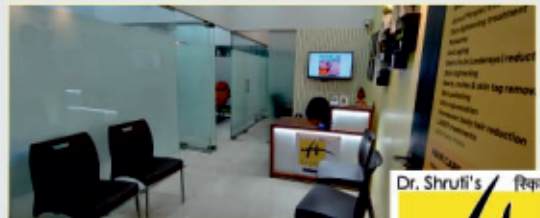
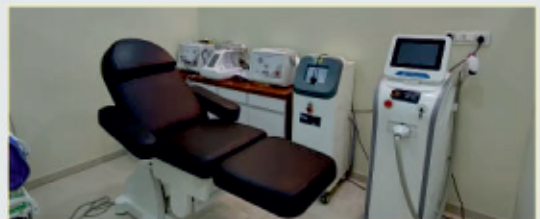
+

मिळवा
FESTIVAL OFFERS



Dr. Shruti Mangalekar (Kulkarni)
Skin & Hair Expert

(Cosmetologist and Trichologist from GCTA Australia)



Dr. Shruti's रिविहा



Call us: +91 93726 61722 | 87793 31634

Add.: 307, Srishti Square at Sonapur Signal, Bhandup (West)



मरोळ एमआईडीसी चॅप्टरच्या भूषण कुलकर्णीची यशोगाथा

मरोळ एमआईडीसी चॅप्टर आणि नॅशनल बिझिनेस सेल यामुळे झालेल्या यशोगाथेबद्दल
चॅप्टर मेंबर भूषण कुलकर्णी याने व्यक्त केलेले मनोगत.

नमस्कार,

मी भूषण कुलकर्णी, वैभव ट्रॅव्हल्स, मरोळ एमआईडीसी चॅप्टरचा नॅशनल बिझिनेस सेल कॉर्डिनेटर आहे. नॅशनल बिझिनेस सेल मीटिंगमध्ये वेगवेगळ्या विषयांवर चर्चा होत असते, वरिष्ठांकडून याबद्दल मार्गदर्शन मिळत असते. अश्याच एका मीटिंगमध्ये तेजस पाध्ये सरांनी **GeM** बदल माहिती देताना आपण **Government** सोबत धंदा का करायचा, कसा करायचा, याचे फायदे काय, टेंडरिंग कसं करायचं, माझ्या सारखा एक छोटा व्यवसायिक टेंडरिंग करू शकतो का? याच मार्गदर्शन केलं आणि माझ्या व्यवसायासाठी आपल्याच क्लबचे खारघर चॅप्टर मध्ये असलेले प्रितेश भेंडे सरांचा संपर्क करून दिला. प्रितेश भेंडे सर एक चार्टर्ड इंजिनियर असून त्यांची टेंडर मित्रा ही कंपनी **Government business opportunities** वर काम करते. त्यांनी माझ्या वैभव ट्रॅव्हल्स कंपनीचा अभ्यास करून काय काय कागदपत्र लागतील याची यादी करून दिली. जेणे करून टेंडरिंग करताना कोणती ही चूक होणार नाही किंवा कोणत्याही कागदपत्रा वाचून टेंडर मध्ये माझी कंपनी बाद होणार नाही याची काळजी आधीच घेऊन माझी वैभव ट्रॅव्हल्स कंपनी **Government** इ मार्केटमध्ये रजिस्टर करून टेंडरिंग ला सुरुवात केली.

आणि बघता बघता भरलेल्या काही टेंडर पैकी एक टेंडर मला मिळालं ही, हे काम एका वर्षाचे आहे आणि कमीत कमी सहा लाख रुपयांचे बिलिंग होईल. या टेंडरमुळे मला आर्थिक फायदा तर होणारच आहे पण **Government** सोबत धंदा केल्यामुळे त्यांच्याकडून मिळणाऱ्या सर्टिफिकेट मुळे मला माझ्या पुढील व्यावसायिक आयुष्यात भरपूर फायदा होईल यात काही शंकाच नाही.

हे केवळ फक्त आणि फक्त **SCGT** मुळे शक्य झालं. मी मनापासून तेजस पाध्ये सर आणि प्रितेश भेंडे सरांना धन्यवाद देतो.

भूषण कुलकर्णी,

वैभव ट्रॅव्हल्स, मरोळ एमआईडीसी चॅप्टर





reflection 9175893171

CONSTRUCTIONS

Concept To Creation...

Building Planning & All type of Building Construction

Er. Amol M.Chougule

ME Civil

Contact: 7588167010

Email: amolchougule24@rediffmail.com

Prafull Buildings, Shop No. 02, Near New Diamond Hotel, 100ft Road, Sangli



KALPATARU GROUP

Kalpataru consultant is one of the leading Civil-Environmental Consultants based at various cities like Dombivli, Kolhapur and Sangli. Kalpataru consultant is an **Environmental, Civil Engineering, Architectural, Plumbing & Public Health Consultancy Firm.**

We are expert at

- Waste Water Engineering & Consultancy Services. (STP & ETP)
- Water Treatment & Engineering - RO Softener.
- Environmental Impacts Assessment (EIA) & Environment Clearance. (EC)
- MPCB Consent to Establishment & Consent to Operate. (CTE & CTO)
- Air Pollution Control Service.
- Rainwater Harvesting Service.
- Turnkey Effluent Treatment System, AMC, Maintenance.
- Prefabricated Packaged Water & Waste Water Treatment System.
- Solid Waste Management.
- Personal Protective Equipment Trader.
- Environmental Monitoring Services.



KALPATARU GROUP

1290, D Ward, Uttreshwar Peth, Kolhapur. 416002

Phone : +91 76204 10402, +91 96374 24802

Email : contact@kalpatarucons.com

kalpatarucons.com

Branches : Kolhapur, Dombivli, Chakan.

दमदार दहिसर चॅप्टरचा श्रावण मेळावा



SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST
Trust No. 23(2011/11)
www.scgtr.org.in

बरेच महिने दहिसर चॅप्टरहेडस विचार करत होते की सॅटर्डे व्कलबच्या मॅबर्ससाठी खासकरून ज्यांची उत्पादने आहेत त्यांच्यासाठी छोटेल्यानी मेळावा आयोजित करावा. श्रावण महिन्यात ज्यात सणवार सुरु होतात, त्यात मुहूर्त साधायचा असे ठरले आणि १७ ऑगस्ट २०२२ च्या मिटिंगमध्ये हा मेळावा घेण्याचे ठरले. रिजनहेड श्री. सचिन धामणे हयांनी सुध्दा हया अभिनव उपक्रमाला हिरवा झेंडा दाखवला आणि कोअर टीम आणि सर्वच मॅबर्स कामाला लागले. हया मेळाव्याचे नामकरण हि 'श्रावण मेळावा' ठरले. उत्पादन असणाऱ्यांसाठी स्टॉल आणि सेवा पुरविणाऱ्यांसाठी स्टॅडी ते हि निशुल्क असे स्वरूप ठरले. १६ स्टॉल्स आणि ८ स्टॅडी बुक झाले. स्टॉल्स धारकांना जास्त व्यवसाय करता यावा म्हणून मेळाव्यासाठी मिटिंग व्हेन्यूची वेळ २ तास वाढवून घेतली. हया मेळाव्याबरोबरच मॅबर्सना नॅशनल आणि इंटरनॅशनल बिझिनेस सेल हयांची अधिक माहिती मिळावी हयासाठी नॅशनल बिझिनेस सेल हेड श्री. मनिष सरवणकर हे उपस्थित होते तर इंटरनॅशनल बिझिनेस सेल चे रिजन कॉर्डिनेटर श्री. विनय जाधव हे हजर होते. हया दोघांच्या मार्गदर्शनाने उपस्थित मॅबर्सना खूप उपयुक्त माहिती मिळाली आणि ते खुश झाले.

या मेळाव्याचे फलित म्हणजे अवघ्या २ तासांत ४० सभासदांच्या उपस्थित तब्बल ५२,३००/- रुपयांची भरघोस इनडील झाली आणि स्टॉलधारक सुखावून गेले. त्यांच्या चेहऱ्यावरील आनंद मिटिंगच्या यशस्वीतेची पोचपावती देऊन गेला. असा हा दमदार दहिसरचा आगळा वेगळा आणि अनोखा श्रावण मेळावा खूप उत्साहात आणि जल्लोषात साजरा झाला.





YOUR KITCHEN PARTNER



- 100% PURE MELAMINE FINE DINNING PRODUCTS
- FDA APPROVED ■ NASA CERTIFIED
- MICROWAVE DISHWASHER SAFE



100% Melamine Tableware

BOOK YOUR ORDER TODAY
CONTACT: +91 98195 54188



Registrations Under All Labour Law

- ❖ Shop & Establishment
- ❖ PF, ESIC, MLWF & PT
- ❖ Factory License
- ❖ Labour Contract License
- ❖ BOCW License

Statutory & Labour Law Compliances

- ❖ PF & ESIC Compliance
- ❖ Professional Tax
- ❖ Statutory Audit
- ❖ PF Inspection
- ❖ Show cause notices like 7A in PF & ADHOC C 18 in ESIC

Payroll Management

- ❖ Payroll Processing
- ❖ Salary Structure Creation
- ❖ Prepare Form 16 (Including Part A&B)
- ❖ MIS Report
- ❖ Salary Register
- ❖ PF, ESI & PT Reports
- ❖ Leave Balances, Accruals & Utilization
- ❖ Web based Solution

Contract Staffing (Benefits)

- ❖ Candidates for all business sectors
- ❖ Meet your seasonal needs
- ❖ No long hiring process
- ❖ Keeps resources cost low
- ❖ Skilled resources with long-term potential
- ❖ No long-term commitment
- ❖ Convert permanent hire on your discretion
- ❖ Access skilled resource rapidly
- ❖ Stay agile & flexible
- ❖ Easily respond to fluctuating workload.

Permanent Recruitment

- ❖ Our Primary Service
- ❖ Requisition Request Sent
- ❖ Source Passive And Active Candidates
- ❖ Phone Screen Potential Candidates
- ❖ Develop a Candidate Profile And Submit To Client
- ❖ In Person Interview



REGISTERED OFFICE

Pune: Kumbare Brothers, Near Sidhivinayak Temple, Azad Nagar, Kothrud, Pune – 411038.

CORPORATE OFFICE

Mumbai: 507 Office, Swastik Disha Corporate Park, Opp. Shreyas Cinema, Ghatkopar (W), Mumbai - 400086.



**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
(From 1945-2022)
www.scgt.org.in

शनिवारवाडा चॅप्टरने आयोजित केलेला बिझमित्र

आपल्यासोबत आपला व्यावसायिक मित्र पण श्रीमंत झाला पाहिजे हा विचार घेऊन मैत्री दिनाच्या औचित्य साधून पुणे रीजन मधील शनिवार वाडा चॅप्टर ने ६ ऑगस्ट २२ रोजी एक आगळा वेगळा कार्यक्रम आयोजित केला होता...
Biz... मित्र

शनिवार वाडा चॅप्टर चे अध्यक्ष-सम्राट अलोने, सचिव-नकुल कोठावळे, खजिनदार-मनोज मोहोळ, कोअर टीम आणि सर्व सभासदांनी अतिशय नियोजपूर्वक, सांघिक कामगिरी करुन हा Biz मित्र कार्यक्रम यशस्वी केला.

या कार्यक्रमात ३४ पाहुणे बोलावले, या सर्व व्यावसायिक पाहुण्यांना SCGT बदल माहिती दिली व या चळवळीत सहभागी होण्यास प्रोत्साहन दिले. ३४ पाहुण्यांपैकी ३ पाहुण्यांनी लगेच पूर्ण फी भरुन त्या वेळी सभासद होवून आपल्या या चळवळीत सामील होण्याचा निर्णय घेतला. पाहुण्यांपैकी अजून ८ जणांनी चळवळीत सहभाग होण्याची आपली इच्छा व्यक्त केले, ते लवकरच SCGT चे सभासद होतील.

पुणे मधील प्रत्येक चॅप्टर अश्या प्रकारचे उपक्रम करुन मराठी व्यावसायिक एकत्र येऊन आपला व्यवसाय वाढवावा यासाठी काम करीत आहेत आणि आपले चे ब्रीद वाक्य पटवून देत आहेत.

एकमेकां साह्य करु, अवघे होऊ श्रीमंत !



THE MERAKI ASSOCIATES

+91 8149449414
sales@merakiassociates.co.in

WE PROVIDE OUR BEST
House keeping Services

for :

- ✓ Commercial
- ✓ Residential
- ✓ Industrial
- ✓ Facade Cleaning
- ✓ Carpet/ Chair Shampooing
- ✓ Project Cleaning - deep cleaning of new/ old properties
- ✓ One time cleaning activity in Commercial, Residential & Industrial properties

Proud Member of SCGT
NIGDI
Chapter



WE MAKE YOUR WORLD SPOTLESS



 **waari.in**
Desh ka Travel Partner

Group Tours

SUPER SAVER OFFER

Up to **10%** off on all group tour prices

Customized Tours

Tailor - made tour packages to any **domestic** or **international** destination

Visa and Forex

Up to **50%** off on service charges for **Passport and Visas** (for SCGT members)

Hotels and Flights

Best rates on **last minute flights** to major cities

Proud member of Saturday Club **Nigdi Chapter**

For more **discounts**, **Call now**
offers and other
details

960 77 88 997

Rishikesh Musmade
Co-founder and CEO
Musmade Hospitality Pvt. Ltd





Many problem one solution Numeromagiic9 Mrs. Sonalli Vikas Gangan

Namaskar,

Myself Mrs. Sonalli Vikas Gangan (Numerologist, Crystal Therapist, Tarot Card Reader, Specialised in easy and effective remedies)From SCGT, Lake City Chapter, Thane.

I studied in I.E.S. Girls School, Dadar. Graduated from D.G. Ruparel College. Post my graduation, I worked in a Co-operative Bank for about 9 years. Then due to some personal reasons I resigned from my job and became a full time home maker. I enjoyed it a lot and still do so. I love cooking, especially baking. But I've always wanted to do something different, mainly which will help people and make a significantly positive impact in their lives. During my search for the same, I came across Occult Science i.e. Numerology, Crystal Therapy, Tarot. I started practicing it and found my life's purpose which is helping people through my knowledge and skill. I'm in this profession for 3 years now. Name of my proprietorship is Numeromagiic9.

I suggest various easy and effective remedies with Crystals, etc. Crystals are semi-precious stones which are used and worn as per a person's problems. Crystals don't have any negative effects. Since last 3 years I have experienced many success stories first hand. Here are a few examples of how I could help people-Many mothers have experienced positive changes in their children after wearing Educational Bracelet that I've customised. Kids scored very well in their academics. Now a days many couples are facing conceiving or pregnancy issues. After my remedy of crystal therapy and some other remedies, they are now enjoying parenthood. My remedies have helped save many relationships from getting spoilt. Many have found their life partners as well. Many clients have benefitted from customised health bracelets for their diabetes, high or low blood pressure, cholesterol, migraine, back and/or leg pain, stammering issues, etc. even to increase immunity.

A lady was suffering from arthritis from last 12 years, I suggested her crystals and soon she started recovering and now she is doing much better. My remedies helped many clients in Job promotion, Business growth, financial growth , relationship issues, kids problem etc. In conclusion, I would like to say - Many problem one solution - Numeromagiic9

Mrs. Sonalli Vikas Gangan

(Contact +91 9892392996)

(Numerologist, Crystal Therapist, Tarot Card Reader,
Specialised in easy and effective remedies)



Flaunt your signature style through your office, boutique, clinic, farmhouse, or homes!

For we design your home spaces with you...for you!



Interior Design | Design
Consultation | Architecture |
Construction

+91 7066925754

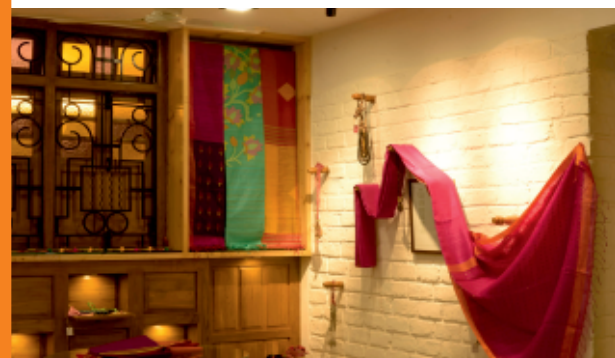
akgdesignstudio7@gmail.com

akg-designs.com

Akgdesignstudiopune

AKG Design Studio

@akgdesignstudio





SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST
www.scgt.org.in

आधुनिक भारतातील कार्यालये आणि कार्यप्रणाली

पूर्वी पासूनच वातावरणातील बदल आणि माणसांचे राहणीमान, वेशभूषा, व्यवसाय यांचा अतूट संबंध आहे. भारतात एकविसाव्या शतकात पारचात्य उद्योजकांच्या आणि तंत्रज्ञानाचा पगडा दिसून येतो.

रोजचे संभाषण, एका संधाशी संबंधित असण्याची भावना तसेच एकदिलाने संस्थेच्या ध्येयाप्रत जाण्याची आवश्यकता आणि भावना या सगळ्यांचा “कार्यालय” हा एक अत्यंत महत्त्वाचा घटक आहे.

वरील सर्व बाबी लक्षात घेता कर्मचाऱ्यांच्या आणि कामाच्या प्रकारानुसार रंगांची निवड, वस्तूंची योजना, तसेच वायुविजन, नैसर्गिक प्रकाश इ. म्हणजेच प्रत्यक्ष जागेवरील भौतिक घटक या सान्यांचा समग्र विचार करून, आम्ही अनेक कार्यालयांवर काम केले आहे. त्यामुळेच आम्ही घडविलेले प्रत्येक कार्यालय अत्यंत सोयीचे, प्रसन्न आणि आनंददायक झाले आहे.

योग्य अश्या डिझायनरमुळे तुम्ही नेहमी अचूक, सुंदर, वाजवी आणि कालानुरूप आधुनिक असे कार्यालय करवून घेऊ शकता.

AKG Design Studio ही एक अत्यंत अनुभवी अशी **Internal Designing Agency** आहे. आमचा असा विश्वास आहे की तुमचे ऑफिस हे तुमच्या व्यवसायाचे / प्रगतीचे तुमच्या कार्यप्रणालीचे प्रतिबिंब आहे. अर्थात तुमच्या व्यवसायाचा अविभाज्य भाग आहे.

Call us - 9850720179

WhatsApp us - 7066925754

Website- www.akg-designs.com

Email - akgdesigstudio7@gmail.com

Facebook page - [Akgdesignstudiopune](https://www.facebook.com/Akgdesignstudiopune)

LinkedIn - [AKG Design Studio](https://www.linkedin.com/company/akg-design-studio)

Instagram - [@akgdesignstudiio](https://www.instagram.com/akgdesignstudiio)





Pimpale Saudagar

for customised Cakes with
variety of flavours in reasonable
price to corporate companies
also Bakery products

for more details n designs just call

9921300666 / 7276200666 / 9765132969



Joy Full of
Sweet
Moments



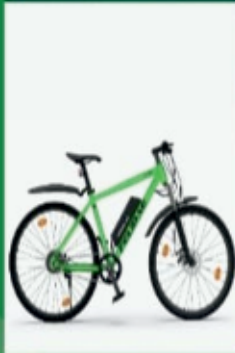
ELEKTRIKEXPRESS

Think Electric Think Elektrikexpress

Multibrand Electric Vehicles Platform



**THINK ELEKTRIK
ELEKTRIKEXPRESS**



Let's RESTORE GREEN
SWITCH TO ELECTRIC

7447638992



www.elektrikexpress.com

Hedging is the only perfect strategy to earn consistent profit with Capital Protection



GUIDANCE ON PHYSICAL SHARES PROCESS

- Physical shares to Demat Conversion Service
- Issue of Duplicate Share Certificate
- Release Documents from IEPF

	FY: 2021-22		FY: 2022-23	
Period	Quarterly Returns		Quarterly Returns	
	Nifty	"EC Hedge Fund"	Nifty	"EC Hedge Fund"
Q1	7.2	5.7	-9.95	5.8
Q2	11.3	5.7		
Q3	-1.4	6.3		
Q4	1	5.4		
Annual Returns	18.1	23.1	-9.95	5.8

कनसिस्टन्ट परफॉर्मन्स रिटर्न ऑफ २४-२५% प्रतिवर्ष

शेअर मार्केट मधील एक विश्वसनीय नाव IIFL Securities
फायदेशीर आणि सुरक्षित गुंतवणुकीचा
एकच पर्याय **Elites Capital**

आर्थिक आणि टेक्नोलॉजी क्षेत्रातील उच्चशिक्षित आणि
अनुभवी तज्ज्ञांच्या सल्ल्याने मिळवा उत्तम रीटर्न्स

गुंतवणुक सल्ला आणि माहिती, फ्री डीमॅट अकाउंट ओपनींग,
शेअर खरेदी आणि विक्री, कमोडिटी ट्रेनिंग, करन्सी ट्रेडिंग,
ईटीएफ बॉण्ड्स, डिजीटल सोन/चांदी खरेदी आणि विक्री,
ग्लोबल इन्वेस्टिंग, AIF (अनलिस्टेड शेअर ट्रेडिंग)

ELITES CAPITAL

Shop No. 2, Vasant Pride, Near MMRDA Market, Thakur Complex, Kandivali (East),
Mumbai 400 101. | E-mail - info@elitescapital.com | www.elitescapital.com

M.: 84519 90780



Best Interior In
Best Budget



By Mr. Amol Karekar
9833887267
karekarandassociates@gmail.com



Interior Of
1 BHK
Starts From
5.95L
Upto 400 Sq.ft.

Hall
Safety door
Shoe rack
TV unit
Sofa cum Bed 'L' type
Dining Table
with Chairs

Interior Of
2 BHK
Starts From
7.95L
Upto 600 Sq.ft.

Bedroom
Wardrobe
Overhead shutter
Double bed
with mattress
Side table
Dressing cabinet

Interior Of
3 BHK
Starts From
9.95L
Upto 800 Sq.ft.

Kitchen
Platform shutters
with SS trolies
Kitchen cabinet
Hall false ceiling
Full house
painting



It's our privileged to introduce our expertise in Elevator eras, precisely with all leading brands in India, such as **OTIS, KONE, THYSSENKRUPP, SCHINDLER** etc. (**all types Passenger, Car, Stacker Parking, Goods Elevators and Escalator**) since last two decades.

Safety and satisfaction of our clients are enhancing actual assets of our company



NEWLY STARTED

EXTRAORDINARY 30 MINUTE COACHING FOR ELEVATORS SAFETY & USES

Please feel free to call us on –

☎ **8108000590 / 8108829333 / 8108747888**

You can also mail us your any queries regarding Elevator, Escalator and Stack Parking - Car parking on

@ service@shubhamelevators.com 🌐 www.shubhamelevators.com

FOR HR POLICIES MANUAL**Girish Padte (CEO)**

Dear SCGT Members,

For the smooth functioning of any Organisation, it is necessary to lay down the Policies & Procedures especially HR Policies in a systematic manner taking into consideration the legal provisions under relevant labour laws.

In absence of HR Policies, there is every possibility of frequent disputes between the Employer and the Employees leading to frequent frictions between these two important vital forces in any Organisation, thereby adversely affecting employees' morale and the growth & development of the Organisation.

In order to facilitate our HR Colleagues to formulate HR Policies for their employees & the Organisation, we have compiled & published an HR Policies Manual consisting of HR Policies on various subjects, which will serve as a day-to-day reference both for the employees and the Management and help in smooth functioning of the Organisation.

Some of the major policies included are as under:

1. Recruitment Policy & Procedure
2. Induction/Orientation Policies
3. Few specimens of Grade/Designation Structure
4. Policies on issuing of Offer/Appointment/Confirmation
5. Policy on Annual Performance Review
6. Policies on Career Development (Annual Increment/Promotion etc.) of employees
7. Training & Development Policy
8. Policies on Salary Advance & Personal Loan
9. Policies on Compensation & Benefits including Statutory Benefits & Terminal Benefits
10. Policies on Business Travel (Local/Outstation)
11. Policies on Working Protocol including Weekly Offs & Holidays
12. Leave Policy
13. Code of Conduct & Disciplinary Action
14. Exit Policies (Resignation/Retirement)

For your ready reference, we have also prepared the specimen forms/documents such as Manpower Requisition Form, Offer/Appointment/Confirmation Letter, Increment /Promotion Letter, Resignation Acceptance Letter, FTC Letter, etc.

These Policies & Forms /Documents etc. can be modified to suit your Organisation.

We are sure you will find the HR Policies Manual very useful for monitoring day-to-day activities in the Organisation.

(Price Rs.599 + Courier charges)

Thanking you

Yours Truly

Girish Padte (CEO)

Mastermind HR Solutions Borivali Chapter

9820813191





**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
(From 1962-2022 till now)
www.scgt.org.in

वन टू मेनी मुळे झाली ५० लाखांची डनडील

माऊली डेव्हलपर्स चे मालक, हिराकांत साळवी सर, गेले दोन वर्ष सॅटर्डे क्लब रत्नागिरी चॅप्टर चे सदस्य आहेत. गेली दोन वर्षे ते मीटिंग अटेंड करत आहेत, सर्व उपक्रमांमध्ये सहभागी होत होते.

वन टू मेनी हे ही एक अतिशय महत्त्वाचं साधन जे ओळख वाढवते, व्यवसाय समजून घेण्यास मदत करते.

असच एक वन टू मेनी साळवी सरांकडे आयोजित करण्यात आले होते. पण काही कारणांनी उपस्थिती कमी होती. म्हणून पुढे ढकलावे लागला.

पण साळवी सरांनी पिच्छा सोडला नाही. राहिलेले वन टू मेनी करुयाच, म्हणून वन टू मेनी चे कॉर्डिनेटर श्री. विनोद वायंगणकर सर यांच्या पाठीचलागले.

शेवटी ३१ जुलै ला वन टू मेनी पार पडलं. साळवी सरांनी जय्यत तयारी केली होती. सर्व साईट्स फिरुन दाखवल्या. त्यांच्या कामाच्या गुणवत्तेची सर्वांनाच खात्री पटली. साळवी सरांनी सॅटर्डे क्लब च्या परिवारातील सदस्यांना इत्यंभूत माहिती दिली.

अतिशय सुंदर असा वन टू मेनी पार पडला. १० दिवसात चमत्कार घडला. रत्नागिरी चॅप्टर चे सदस्य श्री. प्रकाश भुरवणे सर आणि त्यांच्या दोन मित्रांनी मिळून एकूण तीन प्लॅट बुक केले आणि पन्नास लाखाची डनडील श्री. हिराकांत साळवी सरांना मिळाली.

गेल्या दोन वर्षात एकही डनडील न झालेल्या साळवी सरांची एका दिवसात डनडील ५० लाखांची झाली.

त्यात त्यांची चिकाटी आहे, सात्यत आहे, कधी ही हार न मानण्याची प्रवृत्ती आहे आणि हीच तर खरी सॅटर्डे क्लबची संस्कृती आहे, नाही का ? ? ?





maxentra
www.maxentra.in

CATALYSTS FOR TRANSFORMING YOUR BUSINESS

"It is not the strongest or the most intelligent who will survive but those who can best manage change." – Charles Darwin

OUR AWESOME SERVICES



Virtual CFO Services

- Setting up accounting systems and processes
- Effective cash flow and working capital management
- Strategic business planning



Business Mentoring Services

- Design/enhance Vision and Mission of MSME
- Business decision information and support
- Digitalise operations and processes
- Operational efficiency and effectiveness
- Strategize increased sales and profitability



Startup Mentoring

- Complete handholding from business setup to growth
- Fundraising and effective fund management



Fund raising

- Innovative solutions for debt funds
- Arranging private equity
- Hand holding for SME IPO
- MSME schemes and incentives

OUR USP?

You aspire business growth,
we perform,
together lets transform

WHY CHOOSE US



Structured presence in all metro and tier I and II cities of Maharashtra



OffLine and Online services available as needed



Build on existing setup with minimal additional cost of investment



Tried and tested techniques with a unique customisation



Call Now ! +91 98204 19701
B204, Phoenix CHS, Hiranandani Estate,
Ghodbunder Road, Thane 400607
www.maxentra.in



**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
(Regd. No. E-268819/10M)
www.scgt.org.in

MEETING SCHEDULE

North Region

Dhule 1 (Friday)

2nd	4th
8.00 to 10.00 pm	8.00 to 10.00 pm

Dhule 2.0 (Friday)

2nd	4th
8.00 to 10.00 pm	8.00 to 10.00 pm

Jalgaon (Saturday)

2nd	4th
8.00 to 10.00 pm	8.00 to 10.00 pm

Nashik Region

Nashik (Friday)

1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.00 to 9.00 pm

Nashik 1 (Friday)

2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.00 to 9.00 pm

Godavari (Saturday)

2nd	4th
07.30 to 10.00 am	06.30 to 8.30 pm

Sinnar (Saturday)

1st
06.30 to 8.00 pm

Sangamner (Wednesday)

2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Pune & PCMC Region

Pune (Wednesday)

2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

PCMC (Friday)

1st	3rd
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

Kothrud (Thursday)

2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

Sinhagad (Tuesday)

2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

Aundh-baner (Thursday)

1st	3rd
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

Hadapsar (Wednesday)

1st	3rd
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

Wakad (Wednesday)

1st	
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

Nigdi (Thursday)

2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Shaniwarwada (Thursday)

1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Parvati (Saturday)

1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Deccan (Tuesday)

1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Koregaon Park (Friday)

2nd	4th
08.00 to 10.00 am	08.00 to 10.00 pm

Western Maharashtra

Kolhapur (Saturday)

2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

Urja (Friday)

2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

Karad (Sunday)

2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

Satara (Tuesday)

2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

Sangli (Thursday)

2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

Phaltan (Thursday)

2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

KARVEER (Saturday)

1st	3rd
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

DAKSHIN KASHI (Friday)

1st	3rd
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am

Gadhinglaj (Wednesday)

2nd	4th
7:30am to 9:30am	7:30am to 9:30am

Vidarbha Region

Ichalkaranji (Thursday)

1st	3rd
7:30am to 9:30am	7:30am to 9:30am

Akola

2nd Sun.	4th Sat.
08.00 to 10.00 am	08.00 to 10.00 pm

Ratnagiri (Monday)

2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am



MEETING SCHEDULE

Mumbai, Navi Mumbai & Thane Region

Andheri (Tuesday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Borivali (Friday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Dadar (Tuesday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Kurla (Saturday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Bhandup (Friday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Mulund (E) (Friday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Mulund (W) (Thursday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Thane (Wednesday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Dombivali (Wednesday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Kalyan (Friday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Vashi (Saturday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Lake City (Friday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Goregaon (Thursday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Malad (Friday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Chembur (Wednesday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Kandivali (Tuesday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Vasai (E) (Thursday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Ghodbunder (Wednesday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Marol MIDC (Tuesday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Upper Thane (Monday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Airoli (Saturday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Jijau (Monday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Lalbaug (Thursday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Malad (Wednesday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Dahisar (Wednesday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Nerul (Wednesday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Koparkhairane (Friday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Powai (Tuesday)	
1st	3rd
08.00 to 10.00 am	08.00 to 10.00 am

Raigad Region

Panvel (Friday)	
2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Alibaug (Friday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am

Kharghar (Wednesday)	
1st	3rd
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am



**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
(From 1962-2001 till now)
www.scgt.org.in

सॅटर्डे क्लब मधील चॅप्टर्सची माहिती

SATURDAY CLUB GLOBAL TRUST- Region wise Data FY2022-2024

SR No	Chapter Name		Head Names	Mob NO
CENTRAL MUMBAI REGION			REGION HEAD- Mr VIKRAM RAVINDRA KADAM	9892877288
1	CHEMBUR	Chairperson	Adinth M. Ambhore	9892391799
		Secretary	Pallavi Jambhore	9321549109
		Treasurer	Santosh Ramesh Pevekar	9773369922
2	KURLA	Chairperson	Sanjay Vithal Khemkar	7506775545
		Secretary	Sunit Bapat	9820110674
		Treasurer	Neha Bendre	9869424605
3	MULUND-East	Chairperson	Sheetal Joshi	9821670173
		Secretary	Abhijeet Vagal	9702211616
		Treasurer	Prashant Salvi	9821545655
4	BHANDUP	Chairperson	Vaishali C. Narayankar	9920370369
		Secretary	Ninad Samel	70393 25082
		Treasurer	Rakesh Parte	9892648546
5	MULUND-West	Chairman	Swapnil Gaikwad	9987981265
		Secretary	Tushar Bhilare	9702473113
		Treasurer	Dhiraj Karalkar	9004433388
WESTERN MUMBAI REGION			REGION HEAD - Sachin Dhamane	9372890392
6	ANDHERI Parle	Chairman	Tushar Sawant	9833870736
		Secretary	Rohan Karlekar	9870433315
		Treasurer	Nilesh Rane	9167213585
7	BORIVALI	Chairman	Swati Nerurkar	9892253323
		Secretary	Mandar Gogate	9820877279
		Treasurer	Siddhi Padgaonkar	9819554188
8	DADAR	Chairman	Satish Shevade	9820413229
		Secretary	Sanket Shetye	9819701483
		Treasurer	Utkarsh Kale	8433808829
9	DAHISAR	Chairman	Amol Karekar	9833887267
		Secretary	Pooja Kesarkar	9920520131
		Treasurer	Yogesh Pednekar	9833742709
10	GOREGAON	Chairman	Paresh Hanamshet	9223515027
		Secretary	Sainath Ausare	9029605048
		Treasurer	Shreeya Kulkarni	8928422747
11	KANDIVALI	Chairman	Umesh Damle	9820988508
		Secretary	Sandeep Raut	9867452895
		Treasurer	Jayant Paranjpe	84519 90780
12	MALAD	Chairman	Ram Nerurkar	9820788755
		Secretary	Chandan Naik	9820661826
		Treasurer	Shamika Rane	9833272925
13	MALAD 2.0	Chairman	Chhaya Lade	9920416246
		Secretary	Keshav Gaonkar	9022886386
		Treasurer	Vishesh Varhadi	9004036779
14	MAROL-MIDC	Chairman	Ar. Prachi Joglekar	9819715650
		Secretary	Vrushali Bane	9607251913
		Treasurer	Siddi Bhongale	8097701762
15	LALBAG	Chairman	Sanjay Borkar	8082345692
		Secretary	Samir Tawade	9773581207
		Treasurer	Siddhesh Khanwilkar	9833634346
THANE REGION			REGION HEAD :NITIN BORSE	
16	THANE Main	Chairman	Rupesh Ghag	8097040777
		Secretary	Sunetra Rane	9967062117
		Treasurer	Deepa Deshmukh	9987224728
17	GHODBANDAR	Chairman	Kiran Verlekar	9619615885
		Secretary	Nita Palani	9022906863
		Treasurer	Sakshi Sawant	9820833173



**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
(From 1962-2000 till now)
www.scgt.org.in

सॅटर्डे क्लब मधील वॉटर्सची माहिती

		Secretary	Makarand Ambetkar	7024125901
		Treasurer	Adv. Devavrat Bhangaonkar	7709309062
36	PARVATI	Chairman	Adv. Rahul Risbud	9270133360
		Secretary	Santosh Hariharan	8421315400
		Treasurer	Omkar Chandrachud	9850879527
37	SHANIVARWADA	Chairman	Sammrat Alone	7737117575
		Secretary	Nakul Kothawale	7875028658
		Treasurer	Manoj Mohol	9766988712
38	DECCAN	Chairman	Aniket Malshe	7057129129
		Secretary	Sagar Kumbhar	8459035061
		Treasurer	Umesh Hukare	8390314078
PCMC REGION			REGION HEAD - Mahesh Inamdar	9623138034
39	AUNDH BANER	Chairman	Harshada Kulkarni	9890446285
		Secretary	Sanjay Patil	8149112042
		Treasurer	Shilpa Patil	9881133371
40	PCMC	Chairman	D H Kulkarni	9822421087
		Secretary	Rahul Thakre	9860710001
		Treasurer	Rajendra Kokate	8421291921
41	WAKAD	Chairman	Nilesh Kulkarni	8087830007
		Secretary	Yogiraj Deokar	9307133134
		Treasurer	Gaurav Gaikwad	7276000692
42	NIGADI	Chairman	Tejjas Chhavan	9561150916
		Secretary	Priyanka Darekar	8149449414
		Treasurer	Tejas Gosavi	9923699394
KOLHAPUR REGION			REGION HEAD- MR. VISHAL MANDLIK	9922644499
43	KOLHAPUR	Chairperson	MR. PIRAJI PATIL	9552586354
		Secretary	MR. SIDDHESH MOHITE	7506010446
		Treasurer	MRS. POONAM SHAH	9881063438
44	KOLHAPUR URJA	Chairperson	MR. KULDEEP KORGANONKAR	9422428229
		Secretary	MR. RAJARAM PATRE	7028411150
		Treasurer	MR. SACHIN NANDGAONKAR	9595093389
45	KARVEER	Chairperson	MR. AMEY GODE	9764314765
		Secretary	MR. ABHIJIT NAVALE	9766763268
		Treasurer	MAHAVIR CHOUGULE	8380083108
46	DAKSHIN KASHI	Chairperson	MR. SHAILESH DESHPANDE	9923207384
		Secretary	MRS. SUSHMA DHARMADHIKARI	8149777878
		Treasurer	MR. KUNAL PATIL	8432299277
47	ICHALKARANJI	Chairman	MR. SUHAS PATIL	8208318851
		Secretary	MR. VIKAS LOHAR	9730235864
		Treasurer	MR. ALIM SHAIKH	9822198937
48	SANGLI	Chairman	MR. AMOL CHOUGULE	7588167010
		Secretary	DR. SHAILESH PATIL	8805642709
		Treasurer	MR. GANESH KADAM	9766339838
49	GADHINGLAJ	Chairman	MR. KASHINATH GURAV	9822327111
		Secretary	MR. VIRENDRA KITTURKAR	9226402525
		Treasurer	MR. JITENDRA RANANAVRE	9922604222
SATARA REGION			REGION HEAD Name-Ajay Shinde	9833859985
50	SATARA	Chairperson	Niranjan Phadnis	9423032242
		Secretary	Santosh Khatavkar	9970331324
		Treasurer	Sagar Salunkhe	7769929655
51	RAJDHANI	Chairperson	Amar Shinde	8888732973
		Secretary	Viswajit Kadam	9923622288
		Treasurer	Sachin Kumbhar	9890169492
52	WAI	Chairperson	Ajay Parte	8999311062
		Secretary	Shubham Bhilare	7888262639
		Treasurer	Sankalp Bavalekar	9623689000
53	KARAD	Chairperson	DR. Pravin Mane	9860602361
		Secretary	Ravindra Deshmukh.	9096102301

सॅटर्डे क्लब मधील चॅटर्सची माहिती



**SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST**
www.scgt.org.in

		Treasurer	Sarikha Patil	8888832150
54	PHALTAN	Chairman	Mangesh Shinde	9689947204
		Secretary	Umesh Chavan	9588443702
		Treasurer	Shubham Kadam	8668529101
55	VADUJ	Chairman	Aasha Tupe	9561383219
		Secretary	Sachin Jagtap	9619275151
		Treasurer	Meghana Punadikar	9890822711
NORTH MAHARASHTRA			REGION HEAD Er.Shriharsh Madhusudan Khadilkar	9822004038
56	JALGAON	Chairperson	Er. Abhijit D. Patil	9766816393
		Secretary	Shri. Dinesh Thorat	9850603590
		Treasurer	Er. Umesh Patil	9096968197
57	DHULE 1	Chairperson	Shri. Digviay Patil	9730994444
		Secretary	Shri. Jitesh Pathak	8275007220
		Treasurer	Shri. Umesh Agrawal	9823269169
58	DHULE 2	Chairperson	Shri. Akshay Savaji	9371634539
		Secretary	Shri. Rahul Bagul	9325828160
		Treasurer	Shri. Deepak Ahirrao	9421569793
59	AKOLA	Chairperson	Shri. Sunil Navandar	9822222692
		Secretary	Shri. Mahesh Mundada	9823288116
		Treasurer	Shri. Ashish Khandelwal	9422939955
NASHIK REGION			REGION HEAD -AMOL KASAR	9822082646
60	NASHIK	Chairman		
		Secretary	Mr.Nitin Kotkar	9422272723
		Treasurer	Mr. Shailesh yeole	9130009806
61	NASHIK 01	Chairman	Dr Pravin Kenge	9422283817
		Secretary	Mr.Akshay Vadnere	9011757254
		Treasurer	Mr.Akshay Bele	9850820138
62	GODAVARI	Chairman	Mr.Anant Khadilkar	9960000817
		Secretary	Mr.Sandeep Deore	9518562046
		Treasurer	Mrs. Harita Deore	7588615018
63	SINNAR	Chairman	Mr.Jaywant Kale	9552590529
		Secretary	Mr.Shantanu Korde	9579558745
		Treasurer	Mr.Amol Kapile	9850119582
64	SANGAMNER	Chairman	Mr. Sagar Hase	9921234133
		Secretary	Dr. Sagar Gopale	9975713670
		Treasurer	Mr. Mayur Pawar	9404984040
KOKAN REGION			REGION HEAD Name: Ram Kolwankar	9820333207
65	RATNAGIRI	Chairperson	Tushar Agre	80070 88972
		Secretary	Pratik Kalambate	9130630260
		Treasurer	Sagar Waingankar	9769638327
VIDARBHA REGION			REGION HEAD Name: R H Sunil Andhare	7507121329
67	AMRAVATI	Chairperson	Pramod Rathod	
		Secretary	Brindavan Bherde	
		Treasurer	Sachin Thakre	
68	NAGPUR	Chairperson	Praful Hatgaonkar	
		Secretary	-	
		Treasurer	Bagesh Mahajan	
RAIGAD REGION			REGION HEAD Name- Vijay Rane	83909 09470
69	ALIBAG	Chairman		
		Secretary		
		Treasurer		



सॅटर्डे क्लब मधील चॅप्टर्सची माहिती

SATURDAY CLUB GLOBAL TRUST- Region wise Data FY2022-2024				
SR No	Chapter Name		Head Names	Mob NO
CENTRAL MUMBAI REGION			REGION HEAD-	
			Mr VIKRAM RAVINDRA KADAM	9892877288
70	POWAI	Chairperson	Kiran Khot	98927 82482
		Secretary	Vinod Kamble	93202 35337
		Treasurer	Vijay Katarak	9833823842
PCMC REGION			REGION HEAD - Mahesh Inamdar	9623138034
71	KOREGAON PARK	Chairman	Abhay Bramhe	9766627613
		Secretary	Dillep Patil	9881952606
		Treasurer	Archana Deshpande	9403359470
SATARA REGION			REGION HEAD Name-Ajay Shinde	9833859985
50	SWARAJYA	Chairperson	Vaibhavi Bachulkar	9423865929
		Secretary	Rohit Shinde	7503038181
		Treasurer	Sandip Sajgane	9518336910



PASSION

in the

HEART & FIRE

in the

BELLY

can take you any where in

THE WORLD



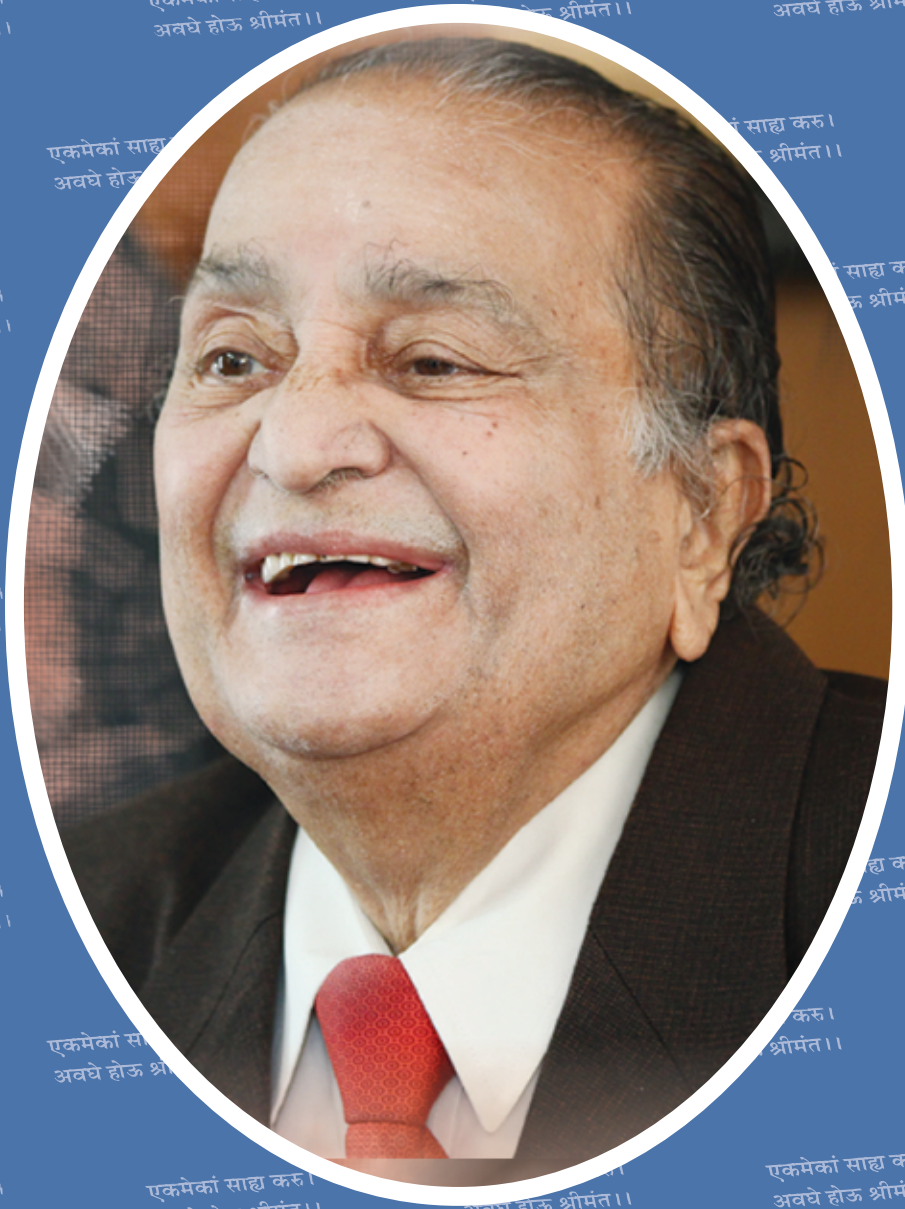
LIST OF CELL HEADS

CELL HEADS (ADMIN CELLS)

SR. NO.	CELL HEAD NAME	HEADING THE CELL
1	Santosh Patil Pallavi Surve	PR & MEDIA Deputy (SOCIAL MEDIA)
2	Sachin Gavli	IT
3	Hrishikesh Phadke	DIGITAL HEAD (Transformation)
4	Chhabiraj Rane	GRIEVANCES
5	Vishwas Khairnar	SOP
6	Anil Karta	Education & Training
7	Upendra Salvi	Editor, SCGT Times E-Magazine

CELL HEADS (BUSINESS CELLS)

SR. NO.	CELL HEAD NAME	HEADING THE CELL
1	MANSI MANJREKAR	VABCIDE
2	SUHAS BASAKHATRE	ELITE
3	DR. PRADNYA BAPAT DR. MANISHA BANKAR	WOMENS WING DEPUTY (WOMEN HEAD)
4	MANISH SARVANKAR	NATIONAL BUSINESS
5	SHASHIKANT MALI	INTERNATIONAL BUSINESS
6	RAKESH TELAVNE	MANUFACTURING
7	RUPALI THAKUR	YOUNG ENTERPRENURE



**“Tough Times never last,
But tough people do..!”**